

Assistant commercial (H/F)

80390 FRESSENNEVILLE [Accéder à l'annonce en ligne](#)



CDI



Dès que possible



Temps plein



Ouvert aux personnes en situation de handicap



35000 / An



L'entreprise

L'agence Actual Friville collabore avec une entreprise spécialisée dans la fabrication de serrures, verrous et équipements de porte reconnue sur le secteur.



Le poste

Vous êtes motivé(e), organisé(e) et passionné(e) par la relation client? Rejoignez notre client et devenez un acteur clé du développement commercial sous la responsabilité du Directeur des Ventes Luxe et Pièces Métalliques.

En tant qu'Assistant Commercial, vous serez au cœur de la croissance et du suivi client :

- Développer et diversifier la clientèle : prospector de nouveaux clients et enrichir notre portefeuille.
- Accompagner et conseiller : renseigner les clients sur nos produits et leurs spécificités techniques.
- Gérer et optimiser les dossiers clients : mettre à jour la base de données commerciale et suivre le prévisionnel des ventes.
- Analyser et anticiper : réaliser des études tarifaires, suivre les retards d'expéditions et préparer les comptes rendus de réunion.
- Surveiller le marché : assurer une veille sur les tendances du secteur du luxe.
- Reporter et alerter : suivre vos actions, mesurer les résultats et remonter les dysfonctionnements.

Poste en CDI - Horaires de journée.

Salaire entre 31 et 35K€ négociable et évolutive selon profil et expérience.

Envie de contribuer activement à notre succès et de développer votre carrière commerciale ? Postulez dès maintenant et faites la différence !



Le profil recherché

- Niveau d'étude : Le candidat doit posséder un Titre de niveau II, équivalent à un Bac +3/4, tel qu'une licence, une licence professionnelle, ou un Master 1.
- Expérience requise : Une expérience professionnelle de 1 à 2 ans est nécessaire pour ce poste.
- Compétences : Le candidat doit démontrer une excellente capacité à communiquer, une forte aptitude à la négociation, ainsi qu'une maîtrise des outils bureautiques et des techniques de vente. Une connaissance approfondie des processus commerciaux est également attendue.