

Conseiller de vente en menuiserie (H/F)

38490 LES ABRETS EN DAUPHINE [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 Contrat de travail temporaire

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 Durée : 4 mois

L'entreprise

L'agence Actual à La Tour-du-Pin collabore avec une entreprise spécialisée dans la gestion des matériaux de construction, dotée d'un parc complet et d'un magasin dépôt-vente.

Le poste

Nous recherchons un Conseiller de vente Menuiserie (F/H) pour rejoindre notre équipe dynamique à LES ABRETS EN DAUPHINE (38490). Vous aurez l'opportunité d'accueillir et de conseiller une clientèle variée, composée de particuliers et de professionnels. Votre mission principale sera d'assurer la vente de produits de menuiserie, tels que portes, fenêtres, volets et parquets, tout en proposant des solutions sur-mesure adaptées aux projets de vos clients.

Profil recherché : Vous possédez une première expérience réussie dans la vente ou le commerce, idéalement dans le secteur du bricolage ou des matériaux de construction. Des connaissances techniques en menuiserie sont indispensables pour accompagner efficacement vos clients dans leurs choix techniques. Vous faites preuve d'un excellent sens du service, d'une aisance relationnelle et d'un goût prononcé pour le challenge commercial.

Ce poste est à pourvoir pour une durée de 4 mois, à temps plein (35 heures par semaine), avec un début de contrat prévu le 16 février 2026.

Postulez dès maintenant pour rejoindre notre équipe et contribuer au succès de notre entreprise. Cette offre est publiée par notre agence spécialisée dans le recrutement de talents d'exception.

Le profil recherché

Nous recherchons un candidat pour le poste de Vendeur (h/f) avec les compétences et niveaux de maîtrise suivants :

Le candidat idéal doit posséder une excellente capacité de communication afin d'interagir efficacement avec les clients et les collègues.

Une maîtrise de la gestion des stocks est nécessaire pour assurer une organisation efficace des produits en magasin.

Il est essentiel d'avoir une bonne connaissance des techniques de vente pour atteindre les objectifs commerciaux.

La capacité à travailler en équipe est primordiale pour contribuer à un environnement de travail collaboratif et harmonieux.

Une attention particulière aux détails est requise pour garantir la précision dans les transactions et la présentation des produits.

Le candidat doit être à l'aise avec l'utilisation des outils informatiques pour gérer les systèmes de caisse et de gestion des clients.