

Commercial terrain et recruteur (H/F)

44000 NANTES [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 CDI

 Dès que possible

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

L'agence Actual Experts Grande Distribution est humaine et performante. Nous travaillons en équipe et avons pour objectif la réussite collective dans la bonne humeur et la convivialité.

Le poste

Offre d'emploi : Commercial (h/f)

Nous recherchons un Commercial pour rejoindre notre équipe à NANTES (44000). L'agence est basée à

Vous évoluerez dans le secteur de la grande distribution, où votre potentiel en tant qu'ancien recruteur ou personnel du secteur sera pleinement valorisé. Vous serez un challenger, prêt à atteindre des objectifs ambitieux dans une atmosphère conviviale et enthousiaste.

Vos missions principales incluent :

Sur le terrain du mardi au vendredi, les matins 8h/12h (sur le 44) : prospection terrain, fi
délisation clients

En agence tous les après-midis à Nantes (horaires à définir): relances commerciales et gestion du CRM, recrutement et entretien de candidats, suivi administratif...

Une maîtrise de l'outil informatique et une rigueur administrative sont indispensables. Vous travaillerez de façon autonome sous la responsabilité de la responsable régionale, en lien étroit avec notre consultante. Ce poste est à temps plein avec 37 heures par semaine.

Vous disposerez d'un véhicule de fonction, d'un téléphone et d'un ordinateur portable. Vous aurez un salaire fixe et une partie variable (prime sur l'excédent de marge brute, primes sur objectifs)

Vous disposerez de tickets restaurant, d'accès au comité d'entreprise, d'une mutuelle prise en charge à 50% et d'une prévoyance.

Rejoignez nous pour une carrière enrichissante au sein de notre agence réputée pour son expertise et son accompagnement personnalisé.

Le profil recherché

Le candidat idéal doit posséder une expertise avérée en vente et négociation. La capacité à développer des relations clients solides est essentielle pour réussir dans ce rôle. Le candidat doit démontrer une compétence élevée en communication pour influencer et convaincre efficacement. Une expérience préalable dans le secteur commercial est fortement recommandée pour ce poste. Toutefois, un profil avec du potentiel est fortement apprécié.