

Chargé d'affaires (H/F)

44600 ST NAZAIRE [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 Contrat de travail temporaire

 Dès que possible

 Durée : 3 mois

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

L'agence située à Saint-Nazaire fait partie d'un groupe comptant 600 agences, 3 écoles de formation, 3 cabinets de recrutement et 3550 collaborateurs.

Le poste

Chargé d'affaires (h/f)

Rejoignez notre équipe dynamique à Saint-Nazaire (44600) en tant que Chargé d'affaires. Vous aurez la responsabilité de gérer les affaires avec précision et efficacité. Votre rôle inclura :

Étude et réalisation des devis

Préparation des affaires : achats, sous-traitance, et planification des approvisionnements

Collaboration avec les Chefs de Chantiers pour la planification des interventions

Pilotage des approvisionnements en accord avec le planning

Assurer la conformité technique des prestations

Chiffrage des prestations complémentaires

Reporting et analyse hebdomadaire des affaires

Maintien de la relation client sur le planning et l'aspect commercial

Accompagnement des équipes sur le terrain

Préparation de la facturation

Votre engagement est essentiel pour garantir la satisfaction de nos clients. Vous participerez activement aux démarches Qualité et Sécurité.

Profil recherché :

Vous êtes titulaire d'un BAC+2/3 orienté BTP ou Industrie et avez une première expérience en tant que Chargé(e) d'Affaires ? Vos compétences transverses et votre savoir-être feront la différence !

Bonne aisance relationnelle

Proximité avec les opérationnels du terrain

Rigueur, autonomie, esprit d'équipe et initiative

Maîtrise des outils informatiques (notamment Excel)

Bon niveau d'anglais

Le profil recherché

Pour le poste de Chargé d'affaires (h/f), nous recherchons un candidat possédant un niveau d'étude de Titre de niveau III - Bac +2 - BTS, DUT ou équivalent. Le candidat idéal doit démontrer une expertise dans la gestion des relations clients, la négociation commerciale et la gestion de projet.

Les compétences recherchées incluent :

Capacité de communication : Excellentes compétences en communication pour interagir efficacement avec les clients et les équipes internes.

Négociation : Maîtrise des techniques de négociation pour atteindre des accords bénéfiques pour l'entreprise.

Gestion de projet : Compétence avérée dans la gestion de projets complexes, avec une attention particulière aux détails et aux délais.

Analyse financière : Compétences solides en analyse financière pour évaluer les opportunités d'affaires et les risques potentiels.

Le candidat doit être dynamique, proactif et capable de travailler sous pression pour réussir dans ce rôle exigeant.