

Responsable adv en cdi (H/F)

53290 Grez En Bouere [Accéder à l'annonce en ligne](#) 



 Dès que possible

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

€ 3117.89 / Heure

L'entreprise

Notre client est spécialisé dans le traitement et l'élimination des déchets dangereux.

Le poste

L'agence ACTUAL de Meslay du Maine recherche pour son client un(e) Responsable ADV pour un poste à Grez-en-Bouère (53290).

Nous recherchons un professionnel dynamique pour **piloter le service ADV**, garantir une gestion optimale de la relation clients et être l'interface avec la Direction Commerciale.

Missions principales :

Vous serez le garant du suivi de l'activité commerciale. Vous veillerez au respect de la politique tarifaire, à la saisie correcte des commandes et à la mise à jour des outils métiers. Votre rôle inclura également la supervision des actions commerciales, le suivi des réclamations clients, et le pilotage de la facturation.

Un aspect clé de votre mission sera le management des assistantes commerciales, en organisant leur travail, en les formant et en assurant la coordination avec les autres services. Vous participerez au recrutement et à la formation du nouveau personnel, tout en étant l'interface avec la direction commerciale (suivi des tableaux de bord, intervention et présentations lors de réunions internes).

Poste à pourvoir en CDI dès que possible dans une société qui vous proposera un environnement stimulant vous permettant de développer chaque jour vos compétences.

N'hésitez pas à nous contacter au 02.30.28.40.00 pour en savoir plus.

Rémunération brute: 3 100 € sur 13 mois. Tickets restaurant 11€ par jour (participation employeur à 55%)

Le profil recherché

Nous recherchons pour le poste de **Responsable ADV (F/H)** une personne avec une expérience avérée en gestion commerciale et administrative. Vous êtes reconnu pour vos compétences en coordination d'équipe et votre capacité à améliorer continuellement les processus.

Vous êtes diplômé d'un BAC +2, tel qu'un BTS ou un DUT.

Il est essentiel que le candidat démontre une expertise solide en gestion administrative des ventes, ainsi qu'une capacité à coordonner efficacement les opérations commerciales. La maîtrise des outils bureautiques et des logiciels de gestion est également cruciale pour réussir dans ce poste.

Nous recherchons un professionnel **proactif, capable de s'adapter rapidement et de travailler en équipe** pour optimiser les processus de gestion des commandes et assurer la satisfaction client.