

Chargé de clientèle (H/F)

38200 Vienne [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 Contrat de travail temporaire

 Dès que possible

 Durée : 1 mois

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

DEVENIR SALARIÉ INTÉRIMAIRE ACTUAL,

c'est pouvoir bénéficier de nombreux avantages :

- Livret ACTUAL rémunéré à 12%/an soit 1%/mois et non bloqué
- Acompte tous les jours sauf période de la paie (11 de chaque mois)-10% IFM + 10% CP
- parrainage
- mutuelle intérimaire
- CSE ACTUAL -Cheque fidelité ou/et carte cadeau fidélité-suivi personnalisé
- formation

SUIVEZ NOUS SUR LES RÉSEAUX SOCIAUX: ACTUAL ROUSSILLON

L'agence d'emploi Actual ROUSSILLON, c'est une équipe qui est à votre écoute pour vous aider dans votre recherche d'emploi et vos projets professionnels ! Innovation, excellence, humanisme, sont autant de valeurs que nous souhaitons partager avec vous !

Le poste

ACTUAL ROUSSILLON recrute un chargé de clientèle H/F

Rejoignez notre équipe dynamique !

Êtes-vous prêt(e) à relever de nouveaux défis au sein d'un environnement stimulant ?

Nous recherchons une personne polyvalente et motivée pour une mission de chargé(e) de clientèle.

Vos tâches principales seront:

- assurer l'accueil de notre clientèle,
- orienter notre clientèle vers les services automatisés
- la délivrance des colis.
- encaissements,
- gestion des virements
- suivi des comptes clients.

Votre rôle consistera également à renseigner nos clients sur nos offres et à développer une approche commerciale pour répondre à leurs besoins.

Si vous aimez le contact client et avez le sens du service, cette mission est faite pour vous !

Travail :

Du lundi au samedi, pour un total de 35 heures par semaine, en horaire de journée.

Rémunération:

Taux Horaire : 12,40 €.

Compléments de Salaire :

1,22 € par jour travaillé.

Une indemnité de fin de mission (IFM) équivalente à 10% de la rémunération totale brute.
Une indemnité compensatrice de congés payés de 10% de la rémunération totale brute.

Le profil recherché

- titulaire d'un BAC+2 ou d'un BAC validé avec une expérience significative en relation client, commerce et/ou banque sera également considéré. - Votre fibre commerciale, votre rigueur et votre excellente aisance relationnelle sont des atouts essentiels. - Vous êtes dynamique, autonome, ponctuel(le), motivé(e) et impliqué(e) dans votre travail. - Une disponibilité du lundi au samedi et une certaine mobilité sont requises.