

Charge e d projet commercial (H/F)

24310 BRANTOME EN PERIGORD [Accéder à l'annonce en ligne](#)



02/03/2026

🕒 Temps plein

♿ Ouvert aux personnes en situation de handicap

€ 32000 / An



L'entreprise

Notre client en quelques mots:

- Entreprise artisanale créée en 1997, reconnue pour **son expertise et son exigence**, ayant su se structurer pour devenir un **industriel agile et à l'écoute de ses clients**
- Une **équipe engagée** de 70 personnes réparties sur 3 sites
- Des valeurs de **Cohésion, Savoir-faire technique et d'Adaptabilité.**



Le poste

Garant de la relation avec le client, vous aimez jouer un rôle d'interface entre différents services ?
Envie de rejoindre une belle aventure humaine ?!
Venez transformer un cahier des charges en lancement de fabrication au sein d'une équipe solidaire et conviviale !

Nous recrutons pour notre client, un.e Chargé.e de projet commercial en CDI.

En un coup d'œil :

- CDI, Statut Agent de Maîtrise
- Basé à Brantôme (24)
- Rémunération brute : 30 à 34K€ B, sur 13 mois, à négocier selon profil

L'essence de votre poste

Sous la Responsabilité du Directeur de site, et aux côtés de votre binôme, vous serez le trait d'union entre les équipes commerciales et la fabrication pour mener à bien les projets des clients.

Une promesse Vous ne vous ennuierez pas !

- Réceptionner et étudier le **projet commercial**, en veillant à la complétude du dossier
- Assurer le **lien direct avec les clients historiques** de l'entreprise - de la demande de projet à la livraison
- Assurer les **commandes** matière et consommables nécessaires
- Traduire la commande en **ordre de fabrication**
- **Coordonner et mobiliser** les différents services internes, ou les sous-traitants, au bon moment
- Assurer la communication sur l'**avancement du projet** en interne comme auprès du client
- Mettre à jour le **suivi documentaire et les données commerciales**
- **Suivre** les commandes et les livraisons
- **Prioriser** les demandes
- Apporter un **appui aux équipes commerciales terrain** - suivi et veille sur l'historique des comptes clients

Rejoindre notre client c'est :

- Intégrer une entreprise à **taille humaine**
- Bénéficier d'un **management** qui prône la **confiance et l'autonomie**
- Occuper un **rôle central**, véritable pivot au cœur de l'entreprise

Le profil recherché

Mais qui se cache derrière ce.tte chef.fe d'orchestre ?!
Ce poste est fait pour vous si

Vous possédez les **compétences techniques** nécessaires:

- Culture industrielle, idéalement avec une expérience en chaine graphique
- Fibre commerciale et sens du service client
- Gestion de projet client - Compréhension d'un cahier des charges, rétroplanning, suivi du développement à la livraison
- Approvisionnement et planification
- Appétence pour les métiers techniques

Vous avez déjà une première expérience réussie au sein d'une **industrie**, ce qui vous a permis d'appréhender la **relation client**, l'**appui aux commerciaux** et la collaboration transversale avec la **production**. La connaissance de la **sous-traitance industrielle** est un atout.

Autonome, vous avez déjà démontré votre **organisation** et votre **rigueur** pour répondre aux enjeux d'une **gestion de projet** et des contraintes d'un planning. Vos capacités **relationnelles** et votre **assertivité** vous permettent d'assurer un lien particulier avec vos interlocuteurs, tout comme de savoir **négocier** avec diplomatie lorsque cela est nécessaire.

> **N'hésitez plus, envoyez votre CV pour qu'on en parle de vive voix !**