

Commercial/e sédentaire formation (H/F)

75001 Paris [Accéder à l'annonce en ligne](#)



CDI

Dès que possible



Temps plein



Ouvert aux personnes en situation de handicap



L'entreprise

Notre client acteur majeur et international de l'éducation avec un réseau d'écoles prestigieuses et reconnues à travers le monde,



Le poste

Notre client acteur majeur et international de l'éducation avec un réseau d'écoles prestigieuses et reconnues à travers le monde, recherche pour ses écoles parisiennes plusieurs chargés d'affaires pédagogiques. En tant qu'ambassadeur commercial, votre rôle principal est de transformer les leads des candidats étudiants en inscription à l'école, tout en garantissant la qualité des profils (selon des critères de sélection définis) et respectant l'image et la renommée des écoles. Au quotidien vos missions sont:

- Contacter les prospects (leads entrants) par téléphone pour comprendre leur projet et les convaincre de rejoindre l'école en les orientant vers leur choix de formation.
- Constituer des dossiers administratifs des candidats en respectant les prérequis et critères de sélection
- Travailler en proximité avec les équipes Placement pour le suivi des recherches d'entreprises en alternance
- Suivre et piloter de l'activité commerciale via les KPIs à disposition et reporting informatique quotidien
- Organiser et participer à divers événements de promotion de l'école.

CDI-Paris- Fixe 32/38 KE selon profil et expérience - Variable 8/12 Ke selon objectifs et performance - Temps plein- Horaires de bureaux - Titres restaurants et avantages groupe.



Le profil recherché

De formation bac +3 à Bac +5, vous possédez une expérience commerciale significative et réussie de 3/5 ans minimum. De tempérament développeur, vous êtes animé par la culture des objectifs et des résultats. Pugnace et endurant, vous savez gérer les priorités et la pression tout en gardant votre bonne humeur et votre sens du travail en équipe.