

Technico commercial (H/F)

47240 BON ENCONTRE [Accéder à l'annonce en ligne](#)



09/03/2026

🕒 Temps plein

♿ Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Le Groupe ACTUAL, recherche pour l'un de ses clients, un locatier sur l'Agenais, un technico commercial H/F en CDI.

Le poste

En tant que Technico-Commercial(e), vous jouez un rôle clé dans le développement commercial de votre secteur, la fidélisation de vos clients et la promotion des solutions de manutention proposées par l'entreprise.

Vos missions seront les suivantes :

- Suivre les clients existants (fidélisation)
- Développer le portefeuille via de la prospection
- Analyser les besoins techniques et proposer les solutions adaptées
- Identifier et exploiter les opportunités business sur votre secteur géographique
- Effectuer les devis
- Réaliser le reporting régulier de votre activité.

Vous travaillez du lundi au vendredi en horaires de journées.

Le poste est à pouvoir en CDI.

Le profil recherché

De formation supérieure, vous justifiez d'au moins une première expérience dans la vente de matériel professionnel, idéalement en manutention, agriculture ou équipements industriels.

Vous savez développer et fidéliser un portefeuille clients, tout en conseillant des solutions techniques adaptées (chariots élévateurs, transpalettes, engins de TP, matériel agricoles, location longue durée).

De nature proactive, vous êtes autonome et organisée. Vous avez un réel sens du service client. Vous appréciez le contact clientèle et la prospection. Votre aisance orale et relationnelle participe fortement à votre réussite.

Votre culture des chiffres et de la rentabilité sont autant d'atouts pour être performant sur votre poste de travail.