

Technico commercial itinérant (H/F)

95100 ARGENTEUIL [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 CDD

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 Durée : 12 mois

L'entreprise

Entreprise spécialisée dans la conception et la fabrication de solutions automatisées pour la gestion et le transport de charges en milieu industriel. Leur expertise se situe principalement dans la conception de systèmes de levage et de manutention, incluant des bras manipulateurs, des dispositifs de levage assistés, des lignes de production automatisées et des systèmes d'assemblage.

Le poste

ACTUAL EXPERT Argenteuil - Technologies Industrielles, expert du recrutement dans les métiers de l'industrie, vous ouvre les portes d'un secteur d'excellence ! Dans le cadre du développement de notre client, nous recrutons un(e) Technico-Commercial(e) itinérant(e) pour renforcer leur force de vente **sur la région Grand Est (Alsace, Lorraine et Champagne-Ardenne) et le département du 77.**

Rattaché(e) à la direction commerciale, vous intervenez sur un secteur défini et assurez les missions suivantes :

- Gestion et développement d'un portefeuille clients existant
- Prospection et veille commerciale sur le secteur
- Proposition de solutions techniques auprès du client
- Prise de commandes
- Assurer le suivi des ventes
- Activité terrain avec prise de rendez-vous, suivi et fidélisation clients
- Analyse des besoins clients et force de proposition de solutions adaptées
- Participation ponctuelle à des réunions sur site à Argenteuil (95100)
- Déplacements et zone de prospection : La région Grand Est (Alsace, Lorraine et Champagne-Ardenne) et département du 77.

Conditions & avantages

- Véhicule de fonction
- Téléphone professionnel et PC portable
- Remboursement des frais sur notes de frais
- Organisation du travail flexible avec une part de home office

A la recherche d'un nouveau challenge, faites-nous parvenir votre candidature à : actualexperts.techindustriels.argenteuil@actualgroup.com

Le profil recherché

- Formation Bac Pro à BTS Commerce ou équivalent
- Expérience minimum de 3 à 5 ans dans la vente
- Expérience confirmée en prospection commerciale et en force de vente
- Autonomie, sens du relationnel et capacité de négociation
- Une expérience dans des entreprises spécialisées en conception et fabrication de manipulateurs industriels serait un véritable atout