

Attaché commercial en menuiserie (H/F)

38490 Les Abrets En Dauphine [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 Contrat de travail temporaire

 Dès que possible

 Durée : 4 mois

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 € 25000 / An

L'entreprise

L'agence Actual collabore avec une entreprise spécialisée dans la gestion des matériaux de construction, dotée d'un parc complet et d'un magasin dépôt-vente.

Le poste

ACTUAL GROUP est un groupe français, à la vision résolument humaniste, qui milite chaque jour pour faciliter le droit du travail pour tous. Votre agence ACTUAL est une agence d'emploi généraliste (interim, CDI, CDD, formation).

Notre équipe vous attend pour vous conseiller et construire ensemble votre projet.

ACTUAL recrute **ATTACHE TECHNICO COMMERCIAL EN MENUISERIE (H/F)**

Et si la technique devenait votre meilleur levier commercial ? Postulez à notre annonce !

Vos missions :

1. Développement et Organisation Commerciale

Prospection active : Identifier et conquérir de nouveaux clients pour étoffer votre portefeuille.

Pilotage de l'activité : Gérer votre agenda, optimiser vos tournées et préparer vos rendez-vous via notre outil CRM (objectifs, argumentaires).

Analyse et Stratégie : Analyser les besoins clients, participer à l'élaboration des plans d'actions commerciaux et assurer une veille concurrentielle active.

Reporting : Rédiger des rapports de visite précis et suivre vos indicateurs de performance (CA, ratios de visite).

2. Négociation et Fidélisation

Vente conseil : Écouter, conseiller et fidéliser vos clients par un suivi rigoureux et une présence régulière sur le terrain.

Négociation : Défendre vos prix et marges, calculer les remises et conditions commerciales dans le respect de la stratégie d'entreprise.

Gestion de cycle de vente : De la prospection (physique et téléphonique) à la conclusion de la vente. Vous assurez le relais interne pour garantir la bonne livraison et la satisfaction client.

Développement : Identifier les opportunités de ventes additionnelles et participer aux animations commerciales.

Salaire + potentiel variable + IFM + CP

Ce poste en itinérance requiert une forte autonomie dans la gestion de votre planning. Organisation du temps de travail sur 4,5 jours, incluant le samedi matin : Horaire variable

Poste à pourvoir de suite !

Être intérimaire avec ACTUAL vous permet également de profiter de nombreux avantages tels que :

- 10% d'IFM et 10% d'ICP + Autres primes -> Un compte épargne temps ayant un taux de 12%
- Des acomptes à la semaine
- D'une mutuelle dès la première heure de travail
- De nombreux services complémentaires (aide au logement, garde des enfants, location de voiture)
- Des entretiens de sécurisation de parcours pour construire ensemble votre avenir professionnel (détail en agence)
- Un accompagnement de proximité durant vos missions et évolutions professionnelles

Le profil recherché

Compétences requises : Le candidat doit démontrer une aptitude exceptionnelle à la négociation commerciale, une capacité à établir et maintenir des relations clients solides, ainsi qu'une excellente communication verbale et écrite. Une connaissance approfondie des stratégies de vente et une capacité à atteindre les objectifs fixés sont essentielles.

Niveau de formation : Le candidat doit avoir atteint un **BAC +2 type BTS commerce à minima (ex : MUC-NRC) ainsi qu'une expérience significative d'au moins 2 ans dans le domaine.**