

Chargé de développement commercial (H/F)

97180 STE ANNE [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 Contrat d'apprentissage

 01/09/2026

 Durée : 24 mois

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Entreprise partenaire de l'ESUP Guadeloupe, accueillant des étudiants inscrits au sein de notre établissement dans le cadre de leur formation en alternance. La structure s'inscrit dans une démarche de transmission des compétences et de professionnalisation, en accompagnant l'étudiant(e) tout au long de son parcours, en lien étroit avec l'équipe pédagogique de l'ESUP Guadeloupe.

Le poste

Au sein d'une entreprise partenaire de l'ESUP Guadeloupe, vous contribuez activement au développement de l'activité commerciale. Rattaché(e) à la direction ou au responsable commercial, vous participez à la prospection, à la fidélisation des clients et à la mise en œuvre de la stratégie commerciale.

Missions principales

Prospection de nouveaux clients (terrain, téléphone, digital)

Identification des besoins et proposition d'offres adaptées

Développement et suivi d'un portefeuille clients

Participation à la négociation et à la conclusion des ventes

Suivi commercial : relances, fidélisation, satisfaction client

Mise à jour des outils de suivi (CRM, tableaux de bord)

Participation aux actions commerciales et marketing

Conditions de travail

Contrat : Alternance (apprentissage ou professionnalisation)

Formation : BTS NDRC ESUP Guadeloupe

Lieu : Guadeloupe

Rémunération : selon la grille légale en vigueur

Encadrement : accompagnement par un tuteur et montée en compétences progressive

Le profil recherché

Étudiant(e) en BTS NDRC au sein de l'ESUP, vous êtes dynamique, persévérant(e) et orienté(e) résultats. Vous avez un bon sens du relationnel, une aisance à l'oral et aimez le challenge commercial. Organisé(e) et autonome, vous êtes à l'aise avec les outils numériques (mail, téléphone, CRM/Excel) et savez assurer le suivi des prospects et clients.