

Consultant commercial en recrutement (H/F)

75002 PARIS 02 [Accéder à l'annonce en ligne](#)



CDI



Dès que possible



Temps plein



Ouvert aux personnes en situation de handicap



L'entreprise

Aujourd'hui, **5e acteur sur le marché du travail et de l'emploi en France, Actual group** est un groupe français, à la vision résolument humaniste, qui milite chaque jour pour faciliter le droit au travail pour tous. Organisé autour de **4 métiers - travail intérimaire, recrutement, accompagnement et formation - le groupe est n° 1 de l'intérim d'insertion en France**. Dirigé par **Samuel Tual**, entrepreneur engagé, Actual group a développé une véritable expertise dans l'accompagnement des personnes vers l'emploi sur l'ensemble du territoire en France mais aussi en Espagne, au Portugal et en Suisse, à travers des solutions pour l'emploi et le développement des compétences. Le groupe propose également une offre de solutions RH complète pour accompagner les entreprises et trouver ou créer les compétences dont elles ont besoin. Grâce à ses **4 100 collaborateurs et plus de 600 agences** réparties sur le territoire, Actual group accompagne aujourd'hui **33 000 entreprises et 156 000 candidats à l'emploi, pour un chiffre d'affaires de 1,5 milliard en 2024**. Son ambition est de construire ensemble le travail des femmes et des hommes, partout en France.



Le poste

Intégrez un acteur majeur du travail temporaire et devenez un véritable partenaire stratégique pour les entreprises et les talents ! Chez nous, l'humain est au cœur de nos valeurs, et votre ambition sera le moteur de votre évolution.

Votre mission : Un challenge commercial et évolutif

Vous commencez en tant que Commercial(e) en solutions RH dans notre agence LEADER sur Paris 2 avec une évolution rapide vers un poste de Responsable d'Agence pour une création d'agence dans le 91/94.

Vos responsabilités clés :

Développement commercial & fidélisation

- Prospecter et développer un portefeuille clients en assurant un suivi personnalisé.
- Construire des relations solides avec les entreprises pour anticiper leurs besoins RH

Conseil & négociation

- Identifier les enjeux des clients et proposer des solutions adaptées.
- Assurer un accompagnement sur mesure pour renforcer la satisfaction et la fidélité.

Recrutement & gestion des talents

- Sourcer et sélectionner les meilleurs profils pour répondre aux missions.
- Suivre et fidéliser les intérimaires en veillant à leur montée en compétences.

Gestion & pilotage d'agence (à terme)

- Gérer les contrats, le suivi administratif et le reporting d'activité.
- Accompagner la croissance de l'agence et de son équipe.

Ce que nous vous offrons :

Un poste évolutif vers une fonction de Responsable d'Agence.

- Une rémunération attractive avec des perspectives motivantes.
- Un environnement dynamique et stimulant où vos idées font la différence.

Prêt(e) à relever le défi ? Rejoignez une entreprise qui valorise votre talent et vous offre les moyens d'évoluer !

Le profil recherché

Votre Profil : Commercial(e) ambitieux(se) avec une vraie fibre RH

- Nous recherchons un(e) professionnel(le) dynamique, doté(e) d'un fort tempérament commercial et d'un sens aiguisé du service client.
- Expérience commerciale d'au moins 2 ans, idéalement dans le travail temporaire ou la vente de services B2B.
- Goût du challenge, capacité à convaincre et négocier avec impact.
- Sens du leadership et une ambition affirmée pour évoluer vers un poste de Responsable d'Agence.
- Esprit d'équipe et sens du service, pour bâtir une relation de confiance avec clients et candidats.

Ce que nous vous offrons : Une carrière à la hauteur de vos ambitions

- Un parcours d'intégration et de formation complet, pour devenir un expert du recrutement et du développement commercial.
- Une évolution rapide vers un poste de management avec de vraies perspectives de croissance.
- Un environnement de travail stimulant et bienveillant, où vos idées et initiatives sont valorisées.
- Des challenges motivants et un développement de carrière sur-mesure, en fonction de votre potentiel et de vos résultats.

Vous vous reconnaissez dans ce profil ? Rejoignez une entreprise en pleine croissance et devenez acteur(trice) de votre propre succès !