

Conseiller de vente (H/F)

97354 REMIRE MONTJOLY [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 Contrat de travail temporaire

 Dès que possible

 Durée : 1 mois

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

L'agence Actual Remire 665 fait partie d'une entreprise dynamique comptant 600 agences, 3 écoles de formation, 3 cabinets de recrutement et 3550 collaborateurs.

Le poste

Poste : Conseiller de vente (h/f)

Vous êtes passionné par la vente et le contact client ? Rejoignez l'équipe dynamique d'Actual Remire en tant que conseiller de vente pour l'un de nos clients prestigieux à REMIRE MONTJOLY (97354 GF).

En tant que conseiller de vente, vous serez au cœur de l'expérience client. Votre mission principale sera d'offrir un accueil personnalisé et chaleureux, tout en proposant des solutions adaptées aux besoins de chaque client.

Vos responsabilités incluront :

- Assurer un accueil personnalisé à chaque client
- Conseiller et proposer des solutions adaptées
- Veiller à la satisfaction des clients
- Contribuer à la performance et au succès du magasin

Cet emploi est à temps plein, pour une durée de 1 mois avec un début de contrat le 30 janvier 2026.

Actual Remire, votre agence de confiance, vous accompagne tout au long de ce processus. Ne manquez pas cette opportunité de faire partie d'une équipe engagée et performante !

Le profil recherché

Le profil recherché pour le poste de Conseiller de vente (h/f) doit posséder des compétences exceptionnelles en communication et en service client. Il est essentiel que le candidat ait une expérience préalable dans la vente au détail.

Le candidat idéal doit démontrer une capacité à travailler efficacement en équipe tout en étant capable de prendre des initiatives individuelles pour atteindre les objectifs de vente. Une connaissance approfondie des produits et la capacité à conseiller les clients de manière proactive est cruciale.

En outre, le candidat doit être à l'aise avec les outils informatiques de gestion des ventes et être capable de s'adapter rapidement aux nouvelles technologies. La maîtrise de langues étrangères, notamment l'anglais, est un atout considérable.

Il est attendu que le candidat fasse preuve de flexibilité et de disponibilité pour travailler selon des horaires variables, y compris les week-ends.

En résumé, nous recherchons un Conseiller de vente dynamique, motivé et orienté vers le client, capable de contribuer activement au succès de l'équipe de vente.