

Chargé d'admission école /dév commercial (H/F)

69009 LYON [Accéder à l'annonce en ligne](#) 



 02/03/2026

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Le cabinet de recrutement ACTUAL est une entreprise renommée dans le domaine du recrutement. Il se distingue par son expertise et son engagement envers ses clients et candidats.

Nous croyons fermement que chaque individu a un potentiel unique à offrir, et c'est pourquoi nous mettons tout en œuvre pour créer des opportunités enrichissantes tant pour les entreprises que pour les candidats.

Le poste

Le cabinet de recrutement ACTUAL recherche pour le compte de son client un Chargé d'admission école et commercial H/F en CDI.

Poste basé à Lyon 9 à Vaise.

Vous intégrez une équipe au sein d'une école de commerce et de management. Vous serez en charge de l'admission des étudiants et de la gestion du placement en entreprise pour l'alternance.

Vous jouerez un rôle clé dans l'accompagnement des futurs talents.

Vous serez l'interlocuteur(trice) privilégié(e) pour les étudiants, de leur candidature à leur placement en entreprise jusqu'au suivi.

Vos missions seront de :

- Conseiller et informer les étudiants / parents sur l'ensemble des formations, cursus et modalités de financement
- Recruter les étudiants : animer les réunions d'information, mener les entretiens individuels de recrutement, convaincre les candidats de s'inscrire dans votre école, participer aux Salons, Journées Portes Ouvertes...
- Animer les ateliers de recherche d'entreprise, accompagner les étudiants dans leur démarches et l'élaboration de leurs outils (CV, lettre de motivation...)
- Développer le portefeuille des entreprises (pour le placement des étudiants)
- Fidéliser vos clients externes (entreprise pour le placement des étudiants)
- Suivre les étudiants tout au long de leur alternance en entreprise
- Préparer, rédiger et suivre les différents types de contrats (apprentissage, professionnalisation, initiale)
- Contrôler les accords de prise en charge financière des contrats par les OCPO
- Collecter la taxe d'apprentissage.

Cet établissement recherche une personne armée de forte compétence relationnelle et commerciale

Rémunération selon profil entre 2000€ et 2500€ brut de base + prime variable.

Rejoignez-les et faites partie d'une organisation dynamique dédiée à l'éducation et au développement de carrière !

Le profil recherché

Vous êtes titulaire d'un diplôme en commerce ou recrutement avec une expérience solide dans le développement commercial.

Une expertise en gestion des relations commerciales est primordiale.

Une expérience acquise dans un établissement supérieur privé, en cabinet de recrutement ou dans le secteur du travail temporaire sur une fonction commerciale, serait un plus.

Vous devrez faire preuve d'une capacité d'adaptation et d'un goût prononcé pour le challenge.

Enfin votre fibre commerciale et vos compétences relationnelles, capacité d'écoute seront des atouts qui vous permettront de réussir dans ce poste.

Une maîtrise des techniques de communication et des réseaux sociaux seront fortement appréciées