

Technico commercial itinérant (H/F)

43600 STE SIGOLENE [Accéder à l'annonce en ligne](#)



28/01/2026

🕒 Temps plein

♿ Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

ACTUAL est une entreprise renommée dans le domaine du recrutement et de la formation professionnelle. Elle se distingue par son expertise et son engagement envers ses clients et candidats. Nous sommes fiers de faire partie d'un réseau comptant 600 agences, ce qui nous permet d'avoir une portée nationale étendue.

Le poste

Le Pôle Recrutement CDD/CDI ACTUAL recherche pour l'un de ses clients, une entreprise spécialisée dans les équipements de carrosserie, un Technico-commercial itinérant France H/F. Vous rejoignez une société familiale d'environ 70 salariés, spécialiste de l'adaptation poids-lourds, de la fabrication et du montage d'équipements de carrosserie. Notre client propose aujourd'hui une large gamme d'équipements de carrosserie pour les véhicules poids lourds et les véhicules utilitaires légers (bras hydrauliques, grues, bennes, plateaux, etc.). Acteur majeur dans ce secteur d'activité, notre client représente également de grands équipementiers.

Sur votre nouveau poste, vous évoluez en tant que Technico-commercial secteur France. Vous bénéficiez d'un large terrain de jeu. Vous êtes autonome dans la gestion des projets commerciaux (de la conception à la livraison), vous avez des compétences en mécanique générale et/ou une appétence pour le secteur des Poids-Lourds. Vous faites preuve d'une grande aisance relationnelle. Sous la responsabilité de la Direction commerciale, vos missions sont :

- . Vous assurez la prospection de nouveaux clients "fottes" et grands comptes ciblés sur les équipements de dépotages et hydrauliques
- . Vous êtes l'interlocuteur direct de la clientèle sur le secteur affecté, de la prospection au SAV
- . Vous êtes en charge de définir les besoins et les études techniques pour proposition commerciale
- . Vous gérez les projets commerciaux de la conception à la livraison

Zone d'activité : le poste est basé dans le secteur de Sainte-Sigolène/Est du département de la Haute-Loire, des déplacements dans toute la France sont à prévoir (3 à 4 jours par semaine + découchage potentiel)

Horaire/Statut : temps plein, horaire de journée, du lundi au vendredi

Rémunération : statut cadre, selon profil et expérience (35-45K€) + commissions sur chiffres d'affaires + avantages : véhicule 2 places, téléphone, ordinateur + primes diverses + 13e mois

Le profil recherché

Vous êtes issus d'une formation technique de type BAC+2 dans le domaine technique (idéalement avec une formation commerciale associée). Vous avez des connaissances en mécanique générale et/ou du milieu Poids Lourds. Vous êtes à l'aise avec les CRM, les outils informatiques et les outils numériques. Vous êtes à l'aise pour communiquer et doté d'un bon relationnel. Vous êtes autonome, rigoureux et dynamique.

Vous êtes commercial dans le domaine technique/industriel depuis plus de deux ans. Nous attendons votre candidature. Pour postuler : stetienne.recrutement@ergalis.fr ou par téléphone au 06 13 29 39 24