

Assistant commercial (H/F)

27150 ETREPAGNY [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 Contrat de travail temporaire

 Dès que possible

 Durée : 30 jours

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Leader Beauvais est une agence de recrutement de travail temporaire et de placement en CDD, CDI. Notre client situé à Étrépagny, 27150, travail dans le domaine aéronautique.

Le poste

Nous recherchons un Assistant commercial **H/F** dynamique et motivé pour rejoindre notre équipe à Étrépagny (27150).

Vos principales missions incluent :

- Enregistrer et gérer les commandes en veillant à la disponibilité des produits et au respect des délais de livraison.
- Explorer les besoins techniques et commerciaux des clients pour s'assurer que toutes les réponses aux demandes correspondent à leurs attentes.
- Consulter les usines pour obtenir des informations sur les délais et les prix.
- Gérer la relation avec la Supply Chain des usines de la Division.
- Réceptionner les appels entrants de prospects, clients directs, et distributeurs, et les orienter si nécessaire.
- Rédiger, enregistrer et transmettre les offres commerciales sous la responsabilité des ingénieurs commerciaux.
- Relancer les offres par téléphone et s'assurer de la satisfaction des clients.
- Suivre les recouvrements des créances clients en coordination avec les commerciaux.

Le profil recherché

Pour le poste d'Assistant Commercial (H/F), le candidat idéal doit posséder des compétences spécifiques avec un niveau de maîtrise requis.

Compétences requises :

1. Communication : Le candidat doit exceller en communication, capable d'interagir efficacement avec les clients et les collègues. Le poste nécessite de savoir lire, écrire, parler et comprendre la langue anglaise en plus du français. Une 3ème langue est un plus.
2. Organisation : Une forte aptitude à organiser et à gérer plusieurs tâches simultanément est essentielle.
3. Connaissance des outils bureautiques : La maîtrise des outils informatiques, tels que Microsoft Office, est indispensable.
4. Vente : Une expérience en techniques de vente et en négociation est fortement souhaitée.
5. Service client : Un engagement envers un service client de haute qualité est crucial pour réussir dans ce rôle.