

Commercial btp (H/F)

97228 SAINTE LUCE [Accéder à l'annonce en ligne](#)

- Contrat de travail temporaire
- Dès que possible
- Durée : 6 mois

- Temps plein
- Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

L'agence ACTUAL recherche pour l'un de ses clients, un.e Commercial.e BTP.

Le poste

Nous recherchons un.e Commercial.e BTP, ayant une réelle connaissance de ce secteur. Ce poste vous offre l'opportunité de mettre en avant vos compétences en prospection, négociation et vente. Vous justifiez d'une expérience solide dans le domaine et **vous comprenez les spécificités du BTP**, les matériaux, les normes de construction, etc.

Missions principales :

- Identifier et contacter de potentiels clients, tels que les entreprises de construction, artisans et architectes.
- Présenter et vendre des produits ou services adaptés aux besoins du client.
- Assurer le suivi des clients existants, répondre à leurs demandes et les fidéliser.
- Se tenir informé des évolutions du marché et des actions de la concurrence.
- Rendre compte de votre activité commerciale à votre hiérarchie.

Poste à pourvoir dès que possible.

39 heures par semaine.

Le profil recherché

Nous recherchons un candidat pour le poste de Commercial (h/f) avec les compétences suivantes :

Communication : Le candidat doit posséder d'excellentes compétences en communication pour interagir efficacement avec les clients et les équipes.

Négociation : Une aptitude avérée en négociation est essentielle pour conclure des accords avantageux.

Connaissance du marché : Une bonne compréhension du marché et des tendances actuelles est requise pour identifier les opportunités commerciales.

Le candidat idéal est proactif, motivé et capable de travailler de manière autonome pour atteindre les objectifs fixés.