

## Technico commercial (H/F)

69330 JONAGE [Accéder à l'annonce en ligne](#)

- Contrat de travail temporaire
- Dès que possible
- Durée : 18 mois

- Temps plein
- Ouvert aux personnes en situation de handicap

### L'entreprise

L'agence Actual Chassieu recrute pour une entreprise spécialisée dans le traitement et le revêtement des métaux, située à Jonage, qui valorise la rigueur et l'implication dans le secteur industriel.

ACTUAL Chassieu recrute un(e) Technico-Commercial(e) (H/F).

Nous recherchons pour l'un de nos clients, PME technologique française en forte croissance, un(e) Technico-Commercial(e) afin d'accompagner le développement de son activité auprès d'une clientèle industrielle exigeante.

Le poste est basé à Jonage (69) et s'inscrit dans des secteurs de pointe tels que le nucléaire, l'aéronautique, la défense, le spatial ou la micro-électronique.

Vos missions :

Définir et mettre en œuvre un plan d'action commercial en cohérence avec la stratégie de l'entreprise  
Prospecter, développer et fidéliser un portefeuille clients et prospects

Mener des actions commerciales ciblées : prospection téléphonique, e-mails, visites clients, suivi d'offres, démonstrations

Conseiller les clients sur les solutions techniques adaptées à leurs besoins

Accompagner les clients dans la mise en œuvre des solutions et former leurs équipes si nécessaire

Réaliser un ciblage marché à partir des fichiers internes, annuaires professionnels, salons et sources web

Assurer le suivi des affaires et projets industriels, relancer les offres et garantir la satisfaction client

Organiser et mener des tournées de visites clients planifiées

Rédiger un reporting d'activité hebdomadaire

Participer à l'organisation et à la présence sur les salons professionnels en lien avec les équipes commerciales et marketing

Profil recherché :

Formation Bac +2 à Bac +3 (commerciale ou technique)

Expérience réussie de 3 à 5 ans sur un poste similaire en environnement industriel ou technique

Connaissances appréciées en procédés chimiques, traitement de surface ou équipements industriels

Maîtrise des outils informatiques (Pack Office)

Permis B obligatoire (déplacements fréquents)

Autonomie, rigueur et sens de l'organisation

Excellent relationnel et goût du challenge

Conditions du poste :Type de contrat : CDI Temps pleinLieu : Jonage (69)Horaires : JournéeSalaire :

Rémunération fixe + variable selon expérience et résultats

AVANTAGE ACTUAL :Etre intérimaire avec Actual vous permet également de profiter de nombreux avantages tels que :

De 10% d'IFM et 10% d'ICP

Du compte épargne temps ayant un taux de 12%

De la possibilité de gagner des chèques cadeaux si vous parrainez une connaissance

D'acomptes à la semaine

D'une mutuelle dès la première heure de travail

De nombreux services complémentaires (aide au logement, garde des enfants, location de voiture) FASTT

Présentation ACTUAL :ACTUAL GROUP, 5ème acteur sur le marché du travail et de l'emploi en France avec 4100 collaborateurs et plus de 600 agences, est un groupe français, à la vision résolument humaniste, qui milite chaque jour pour faciliter le droit du travail pour tous.Notre équipe vous attend pour vous conseiller et construire ensemble votre projet.

## **Le poste**

Nous vous proposons une opportunité passionnante en tant que Technico-Commercial(e) (H/F) chez ACTUAL Chassieu. Rejoignez une PME technologique française en pleine croissance et contribuez au développement d'activités dans des secteurs de pointe tels que le nucléaire, l'aéronautique, la défense, le spatial ou la micro-électronique.

Basé à Jonage (69), ce poste vous permettra de définir et mettre en œuvre un plan d'action commercial en cohérence avec la stratégie de l'entreprise. Vous aurez la responsabilité de prospection, développer et fidéliser un portefeuille clients exigeant, tout en menant des actions commerciales ciblées.

Votre rôle consistera également à conseiller les clients sur des solutions techniques adaptées et à les accompagner dans leur mise en œuvre. Vous serez amené à réaliser un ciblage marché, assurer le suivi des affaires et projets industriels, et rédiger un reporting d'activité hebdomadaire.

Nous recherchons un profil avec une formation Bac +2 à Bac +3 (commerciale ou technique) et une expérience réussie de 3 à 5 ans dans un poste similaire en environnement industriel ou technique. Des connaissances en procédés chimiques, traitement de surface ou équipements industriels seront appréciées.

Ce poste est en CDI Temps plein, avec des horaires de journée. La rémunération inclut un fixe et un variable selon expérience et résultats. Le salaire brut annuel est à déterminer selon votre profil : 40 à 50k€ annuel. De nombreux avantages sont offerts, tels que des chèques cadeaux et une mutuelle dès la première heure de travail.

ACTUAL GROUP, 5ème acteur sur le marché du travail en France, vous accompagne dans votre projet professionnel avec une approche résolument humaniste. Avec plus de 600 agences et une équipe de 4100 collaborateurs, nous militons chaque jour pour faciliter le droit du travail pour tous.

Rejoignez-nous et devenez un maillon essentiel de notre équipe dynamique et engagée !

## **Le profil recherché**

Pour le poste de Commercial (h/f), nous recherchons un candidat possédant des compétences clés et un niveau de maîtrise requis.

**Compétences en communication :** Le candidat doit exceller dans la communication verbale et écrite pour interagir efficacement avec les clients.

**Maîtrise des techniques de vente :** Une connaissance approfondie des stratégies de vente est essentielle pour atteindre les objectifs commerciaux.

**Capacité à négocier :** Le candidat doit avoir une expérience confirmée en négociation pour conclure des contrats avantageux.

**Orientation client :** Une attention particulière aux besoins et à la satisfaction des clients est indispensable.

**Organisation et gestion du temps :** Le candidat doit savoir gérer son temps efficacement pour optimiser les résultats.

Nous cherchons un candidat qui fera preuve de dynamisme et d'initiative pour contribuer activement au développement de notre entreprise.