

# Attaché technico commercial (H/F)

38490 LES ABRETS EN DAUPHINE [Accéder à l'annonce en ligne](#)

Contrat de travail temporaire  
 Dès que possible  
 Durée : 4 mois

Temps plein  
 Ouvert aux personnes en situation de handicap  
 € 25000 / An

## L'entreprise

L'agence Actual collabore avec une entreprise spécialisée dans la gestion des matériaux de construction, dotée d'un parc complet et d'un magasin dépôt-vente.

## Le poste

*ACTUAL GROUP est un groupe français, à la vision résolument humaniste, qui milite chaque jour pour faciliter le droit du travail pour tous. Votre agence ACTUAL est une agence d'emploi généraliste (interim, CDI, CDD, formation).*

*Notre équipe vous attend pour vous conseiller et construire ensemble votre projet.*

ACTUAL recrute **ATTACHE TECHNICO COMMERCIAL (H/F)**

*Et si la technique devenait votre meilleur levier commercial ? Postulez à notre annonce !*

Vos missions :

### 1. Développement et Organisation Commerciale

Prospection active : Identifier et conquérir de nouveaux clients pour étoffer votre portefeuille.

Pilotage de l'activité : Gérer votre agenda, optimiser vos tournées et préparer vos rendez-vous via notre outil CRM (objectifs, argumentaires).

Analyse et Stratégie : Analyser les besoins clients, participer à l'élaboration des plans d'actions commerciaux et assurer une veille concurrentielle active.

Reporting : Rédiger des rapports de visite précis et suivre vos indicateurs de performance (CA, ratios de visite).

### 2. Négociation et Fidélisation

Vente conseil : Écouter, conseiller et fidéliser vos clients par un suivi rigoureux et une présence régulière sur le terrain.

Négociation : Défendre vos prix et marges, calculer les remises et conditions commerciales dans le respect de la stratégie d'entreprise.

Gestion de cycle de vente : De la prospection (physique et téléphonique) à la conclusion de la vente. Vous assurez le relais interne pour garantir la bonne livraison et la satisfaction client.

Développement : Identifier les opportunités de ventes additionnelles et participer aux animations commerciales.

Salaire + potentiel variable + IFM + CP

Ce poste en itinérance requiert une forte autonomie dans la gestion de votre planning. Organisation du temps de travail sur 4,5 jours, incluant le samedi matin : Horaire variable

*Poste à pourvoir de suite !*

**Être intérimaire avec ACTUAL vous permet également de profiter de nombreux avantages tels que :**

- 10% d'IFM et 10% d'ICP + Autres primes -> Un compte épargne temps ayant un taux de 12%
- Des acomptes à la semaine
- D'une mutuelle dès la première heure de travail
- De nombreux services complémentaires (aide au logement, garde des enfants, location de voiture)
- Des entretiens de sécurisation de parcours pour construire ensemble votre avenir professionnel (détail en agence)
- Un accompagnement de proximité durant vos missions et évolutions professionnelles

## **Le profil recherché**

Compétences requises : Le candidat doit démontrer une aptitude exceptionnelle à la négociation commerciale, une capacité à établir et maintenir des relations clients solides, ainsi qu'une excellente communication verbale et écrite. Une connaissance approfondie des stratégies de vente et une capacité à atteindre les objectifs fixés sont essentielles.

Niveau de formation : Le candidat doit avoir atteint un **BAC +2 type BTS commerce à minima (ex : MUC-NRC) ainsi qu'une expérience significative d'au moins 2 ans dans le domaine.**