

## Responsable commercial (H/F)


75011 Paris [Accéder à l'annonce en ligne](#) 



CDI

 Dès que possible

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

### L'entreprise

L'entreprise est spécialisée dans la réduction de l'impact environnemental et l'optimisation du fonctionnement des installations de réfrigération. Elle fabrique et développe des systèmes IoT d'acquisition et analyse de données, incluant notamment la détection de fuites de fluide frigorigène, mais aussi de suivi énergétique.

### Le poste

**Ergalis Technologies Industrielles Paris** est une filiale du groupe Actual. Notre agence de recrutement sélectionne les meilleures missions pour nos intérimaires et offres d'emploi en CDD ou CDI pour nos candidats.

Nous recherchons pour notre client **un Responsable Commercial (h/f) à Paris (75) dans le 11ème arrondissement.**

#### **VOS MISSIONS :**

Développer les ventes produits et service auprès des références du marché déjà établies : opérateurs frigoristes techniques et utilisateurs finaux (supermarchés, hypermarchés, industries agroalimentaires),

Identifier et conquérir de nouvelles opportunités commerciales sur les marchés français et européens,

Remonter les besoins et tendances terrain pour faire évoluer la stratégie commerciale et les offres produits,

Animer et coordonner les actions commerciales : prospection, suivi de projets, négociation, reporting,

Participer activement au lancement de nouveaux produits et services, en lien avec les équipes techniques et marketing,

Entretenir des partenariats stratégiques et contribuer au développement d'un écosystème solide autour des solutions proposées,

Représenter l'entreprise lors d'événements professionnels (salons, colloques, séminaires),

Collaborer étroitement avec les équipes nationales et européennes pour assurer la cohérence et l'efficacité des actions commerciales,

Assurer un reporting régulier auprès de la direction pour le suivi des performances et la mise en œuvre des plans d'action.

### Le profil recherché

#### **À PROPOS DE VOUS :**

- Formation supérieure technico-commercial / commercial avec une expérience de 1 an minimum, dans un environnement B2B de préférence.

#### **Ce que vous êtes:**

- Vous avez le sens des responsabilités et autonomie pour mettre en œuvre les actions nécessaires à la réalisation des objectifs.

- Aisance relationnelle et capacités à coordonner des activités avec différentes équipes en transverse

**Ce que vous savez faire :**

- Français & anglais impératifs, une 3ème langue vivante (l'espagnol et/ou l'allemand) serait un plus

**- Prévoir des Déplacements réguliers en France et occasionnellement à l'international.**

**Rémunération :** 45 à 55 K€ brut / an

**Localisation :** Paris 11ème

**Envoyez nous votre CV sans attendre ! Des questions ? Nous sommes là pour vous !  
Contactez nous via [ergalis.techindustries.paris@actualgroup.com](mailto:ergalis.techindustries.paris@actualgroup.com) ou au 01 42 34 75**

**00.** ERGALIS TECHNOLOGIES INDUSTRIELLES s'engage en faveur de la diversité, de l'égalité professionnelle et de l'inclusion. À ce titre, tous les postes que nous proposons sont ouverts aux travailleurs en situation de handicap.