

Responsable de secteur idf (H/F)

77220 TOURNAN EN BRIE [Accéder à l'annonce en ligne](#)

CDI

02/02/2026

Temps plein

Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

ACTUAL. Avec ses 600 agences réparties sur tout le territoire français, Actual est un partenaire incontournable pour les entreprises en quête de talents. En plus de son réseau étendu, Actual dispose de 3 écoles de formation et 3 cabinets de recrutement, ce qui lui permet d'offrir des solutions complètes et personnalisées à ses clients. **Devenir collaborateur intérimaire chez Actual , c'est vous assurer de nombreux avantages : CE, Livret Actual jusqu'à 12%, Mutuelle ...**

Notre agence ACTUAL GRETZ ARMAINVILLIERS recrute pour son client qui propose la location de matériels pour le BTP, l'industrie et l'événementiel ainsi que l'entretien de WC autonomes et de matériels sanitaires, dans toute la France ; et recherche un Technicien polyvalent pour son agence de Tournan-en-Brie.

Le poste

Notre agence **ACTUAL GRETZ ARMAINVILLIERS** vous propose un poste de Responsable de secteur IDF.

En tant que Responsable de secteur IDF, vous assurerez les missions principales suivantes :

- Management des équipes de l'agence de Tournan-en-Brie ;
- Pilotage de l'activité de l'agence : commerce sédentaire et exploitation ;
- Déploiement de la stratégie commerciale et budgétaire régionale ;
- Développement du chiffre d'affaires (prospection, actions commerciales, actions de communication) ;
- Suivi de la performance, analyse des résultats et reporting, dans le cadre des politiques Qualité et RSE de la société.

Vous effectuerez toutes vos tâches dans le respect de la politique qualité, sécurité et environnement déployée par le Groupe.

Agence située à Tournan-en-Brie (77). CDI ; **Statut Cadre au forfait annuel de 218 jours** ;

Salaire brut annuel fixe entre 50K€ et 55K€ selon expérience ; **Rémunération variable annuelle entre 5K€ et 8K€** sous conditions de réalisation d'objectifs ; **13ème mois** ; Titres restaurant ; Véhicule de fonction ; Mutuelle famille groupe prise en charge à 50 % par l'employeur.

Le profil recherché

Une expérience significative sur un poste similaire, avec des missions commerciales, dans le secteur du BTP est requise.

Doté(e) d'un leadership naturel, vous disposez d'un fort sens commercial et d'une expérience confirmée dans le pilotage d'une activité. Vous savez développer le chiffre d'affaires, animer et fédérer une équipe.

Orienté(e) résultats, autonome et organisé(e), vous maîtrisez la négociation commerciale, le suivi des indicateurs de performance et la mise en œuvre d'actions concrètes pour atteindre les objectifs.

Vous avez le sens des responsabilités et êtes reconnu(e) pour votre sérieux et votre rigueur.

Permis B indispensable.