

Consultant en intérim (H/F)

69002 LYON [Accéder à l'annonce en ligne](#)

CDI

Dès que possible

Temps plein

Ouvert aux personnes en situation de handicap

€ 28000 / An

L'entreprise

Aujourd'hui, **5e acteur sur le marché du travail et de l'emploi en France**, **Actual group** est un groupe français, à la vision résolument humaniste, qui milite chaque jour pour faciliter le droit au travail pour tous. Organisé autour de **4 métiers - travail intérimaire, recrutement, accompagnement et formation - le groupe est n°1 de l'intérim d'insertion en France**. Dirigé par **Samuel Tual**, entrepreneur engagé, Actual group a développé une véritable expertise dans l'accompagnement des personnes vers l'emploi sur l'ensemble du territoire en France mais aussi en Espagne, au Portugal et en Suisse, à travers des solutions pour l'emploi et le développement des compétences. Le groupe propose également une offre de solutions RH complète pour accompagner les entreprises et trouver ou créer les compétences dont elles ont besoin. Grâce à ses **4 100 collaborateurs et plus de 600 agences** réparties sur le territoire, Actual group accompagne aujourd'hui **33 000 entreprises et 156 000 candidats à l'emploi, pour un chiffre d'affaires de 1,5 milliard en 2024**. Son ambition est de construire ensemble le travail des femmes et des hommes, partout en France.

Actual Talent, est la **division spécialisée d'Actual group**, 5eme acteur du travail et de l'emploi en France à la vision résolument humaniste.

Nous déployons avec nos clients les **solutions d'acquisition et d'évaluation de Talents** qui construisent aujourd'hui et demain, la performance de leur organisation.

Depuis plus de 20 ans, nos consultant(e)s spécialisé(e)s au sein de nos 13 bureaux en France accompagnent les entreprises dans la recherche de cadres, experts et profils qualifiés en intérim, CDI, CDD ou prestation de services.

Le poste

Dans le cadre de sa stratégie de développement pour cette nouvelle année 2026 , notre équipe lyonnaise recherche **un(e) consultant(e) en intérim F/H !**

Afin de développer notre offre d'intérim spécialisée auprès de PME et des grands groupes référencés sur les département 42/01/69/ 43/ 63 vous aurez pour mission :

Le Développement commercial

- Identifier et prospector les acteurs des secteurs pour développer votre portefeuille clients en s'appuyant sur nos accords cadres pour démarrer
- Comprendre les besoins spécifiques de vos clients
- Fidéliser vos clients en établissant une relation de partenariat de confiance.

Le Recrutement et sourcing de vos intérimaire

- Identifier les meilleurs talents via des jobboards, réseaux sociaux professionnels (LinkedIn, etc.), et l'approche directe.
- Mener des entretiens pour évaluer les compétences techniques et humaines des candidats.
- Présenter des candidats qualifiés et les accompagner tout au long du processus de recrutement.

La gestion administrative de vos clients et de vos intérimaires

- Assurer un suivi rigoureux des missions, en veillant à la satisfaction des clients et des intérimaires.
- Cordonner toutes les étapes, de l'identification des besoins à l'intégration des talents.
- Reporting et mise à jour des bases de données ATS, CRM

■ Le profil recherché

- Vous êtes diplômé(e) d'un Bac + 2 minimum en Commerce et / ou Ressources Humaines.
- Vous justifiez d'une expérience commerciale réussie de 2 ans
- Vous avez une première expérience en agence d'Intérim
- Vous êtes doté(e) d'un excellent relationnel et d'une fibre commerciale.
- Vous souhaitez travailler au sein d'une équipe à taille humaine

Vous êtes doté(e) d'un esprit commercial et êtes à la recherche d'un nouveau challenge ? Ce poste est fait pour vous !