

Consultant commercial et recrutement (H/F)

54000 Nancy [Accéder à l'annonce en ligne](#)



CDI



Dès que possible



Temps plein



Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Pourquoi nous rejoindre ?

Poste similaire ou vous êtes issus du secteur de la grande distribution ? Alors ce poste est fait pour vous !

Vous aimez le challenge, le contact humain, avez une forte capacité de négociation et aimez prendre des initiatives.

Dynamique et autonome, vous savez gérer plusieurs missions en parallèle avec rigueur et organisation.

Une connaissance du secteur de la grande distribution ou du recrutement serait un vrai plus.

Un environnement stimulant et évolutif.

Un package attractif avec une rémunération fixe sur 12 mois, un variable et des perspectives d'évolution.

Un CRM et des outils de sourcing performants pour réussir dans votre mission

Une formation initiale et continue sur le monde du recrutement

De nombreux avantages (tickets restaurant, mutuelle, RTT, prime)

Le poste

Votre rôle consistera à :

Prospecter, développer et fidéliser un portefeuille client en identifiant les besoins en recrutement des entreprises de la Grande Distribution..

Gérer l'intégralité du processus de recrutement : sourcing, évaluation, entretiens et suivi des candidats.

Assurer un rôle de conseil auprès de vos clients et candidats pour garantir un accompagnement optimal.

Contribuer à la performance de l'agence en atteignant vos objectifs commerciaux et en participant aux stratégies de développement.

Poste avec des astreintes les samedis de 09H /13H.

Le profil recherché

Votre profil :

Vous avez un fort tempérament commercial ?

Expérience similaire en agence de travail temporaire souhaité

Vous aimez le challenge, le contact humain, avez une forte capacité de négociation et aimez prendre des initiatives.

Dynamique et autonome, vous savez gérer plusieurs missions en parallèle avec rigueur et organisation.

Une connaissance du secteur de la grande distribution serait un vrai plus.