

Directeur commercial (H/F)

[Accéder à l'annonce en ligne](#)



26/01/2026

⌚ Temps plein

♿ Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Actual Talent, est la division spécialisée d'Actual group, 5eme acteur du travail et de l'emploi en France à la vision résolument humaniste.

Nous déployons avec nos clients les solutions d'acquisition et d'évaluation de Talents qui construisent aujourd'hui et demain, la performance de leur organisation.

Depuis plus de 20 ans, nos consultant(e)s spécialisé(e)s au sein de nos 13 bureaux en France accompagnent les entreprises dans la recherche de cadres, experts et profils qualifiés en intérim, CDI, CDD ou prestation de services.

Notre client est bien plus qu'un simple acteur de marché : c'est un expert passionnés, reconnu pour sa capacité à créer du lien et de la valeur là où les autres ne voient que des transactions. Dans un environnement ultrodynamique, international et multiculturel, ils ont su s'imposer grâce à une agilité hors pair et une connaissance intime de leurs réseaux de distribution.

Aujourd'hui, pour porter leurs ambitions à l'échelle européenne, ils recherchent leur futur(e) Directeur(trice) Commercial(e). Un profil capable de structurer, d'accélérer et de fédérer.

Le poste

Votre mission, si vous l'acceptez :

Ici, on ne parle pas juste de "chiffre d'affaires", mais de stratégie de conquête et de structuration d'un réseau multi-pays.

- **Être le chef d'orchestre** : Vous animez et faites grandir une équipe multiculturelle (Sales, ADV, Promoteurs). Votre leadership fera la différence pour transformer les objectifs en victoires collectives.
- **Maîtriser le terrain** : La logistique et la proximité client sont vos deux piliers. Vous renforcez la présence de la marque auprès des grossistes et de la GMS spécialisée.
- **Piloter avec précision** : Data-driven, vous utilisez Power BI et votre CRM pour ajuster la stratégie tarifaire et booster la rentabilité.
- **Ouvrir de nouveaux horizons** : Vous identifiez les opportunités de demain (nouvelles gammes, marchés export) et portez la voix de l'entreprise lors des grands événements du secteur.

Le profil recherché

Chez Actual Talent, nous croyons aux compétences qui font bouger les lignes.

Votre parcours : Vous affichez **minimum 10 ans de réussite commerciale, dont 5 ans en management d'envergure et 5 ans sur une fonction similaire de Direction.**

Votre expertise : Le secteur FMCG, le négoce alimentaire ou la distribution communautaire (Maghreb, Europe) n'ont aucun secret pour vous.

Vos atouts linguistiques : Vous parlez couramment Français. La maîtrise de l'arabe (dialectal ou berbère) est un "game changer" pour ce poste. Un anglais opérationnel vous permettra de naviguer sereinement en Europe.

Votre ADN : Leadership naturel, sens du binôme avec la DG, et une capacité à travailler sur des outils modernes (ERP Business Central, Power BI).