

# Responsable d'agence (H/F)

31670 LABEGE [Accéder à l'annonce en ligne](#)

CDI

Dès que possible

Temps plein

Ouvert aux personnes en situation de handicap

€ 30000 / An

## L'entreprise

Aujourd'hui, **5e acteur sur le marché du travail et de l'emploi en France**, **Actual group** est un groupe français, à la vision résolument humaniste, qui milite chaque jour pour faciliter le droit au travail pour tous. Organisé autour de **4 métiers - travail intérimaire, recrutement, accompagnement et formation - le groupe est n°1 de l'intérim d'insertion en France**. Dirigé par **Samuel Tual**, entrepreneur engagé, Actual group a développé une véritable expertise dans l'accompagnement des personnes vers l'emploi sur l'ensemble du territoire en France mais aussi en Espagne, au Portugal et en Suisse, à travers des solutions pour l'emploi et le développement des compétences. Le groupe propose également une offre de solutions RH complète pour accompagner les entreprises et trouver ou créer les compétences dont elles ont besoin. Grâce à ses **4 100 collaborateurs et plus de 600 agences** réparties sur le territoire, Actual group accompagne aujourd'hui **33 000 entreprises et 156 000 candidats à l'emploi, pour un chiffre d'affaires de 1,5 milliard en 2024**. Son ambition est de construire ensemble le travail des femmes et des hommes, partout en France.

## Le poste

Ergalis Grande Distribution est une division du Groupe Actual, spécialisée dans le recrutement et l'intérim de profils travaillant dans le secteur de la grande distribution.

Notre expertise couvre divers domaines tels que les métiers de bouche, les managers de rayon, les préparateurs de commande, les hôtes de caisses ou les ELS.

En tant que Responsable d'Agence, vous serez le véritable pilote de votre centre de profit.

Vos principales responsabilités incluent :

- Développement commercial : Identifier et proscrire de nouveaux clients, fidéliser et développer le portefeuille existant.
- Gestion et pilotage de l'agence : Assurer la rentabilité et la croissance de l'agence en définissant et mettant en œuvre la stratégie commerciale.
- Management d'équipe : Encadrer, animer et faire monter en compétences votre équipe de consultants et chargés de recrutement.
- Relation clients et recrutement : Être l'interlocuteur privilégié des entreprises partenaires et veiller à la qualité des recrutements et du suivi des intérimaires.
- Gestion administrative et financière : Suivre les indicateurs de performance, optimiser les processus et garantir le respect des obligations réglementaires

***Il ya une astreinte le samedi matin (une semaine sur deux en moyenne).***

## Le profil recherché

***Vous êtes un véritable manager dans l'âme avec un fort tempérament commercial ? Alors ce poste est fait pour vous !***

- Vous avez d'excellentes compétences en gestion d'équipe et en développement commercial.
- Vous avez un fort sens du résultat, leadership et capacité à fédérer.
- Vous maîtrisez les outils informatiques et des KPIs de gestion d'agence.
- Une connaissance du secteur de la grande distribution serait un vrai plus.

## **Pourquoi nous rejoindre ?**

- Un environnement stimulant et évolutif.
- Un package attractif avec une rémunération fixe sur 13 mois, un variable et des perspectives d'évolution.
- Un CRM et des outils de sourcing performants pour réussir dans votre mission
- Une formation initiale et continue sur le monde du recrutement
- De nombreux avantages (tickets restaurant, mutuelle, RTT, prime)
- Véhicule de fonction et une carte essence.