

Gestionnaire commercial (H/F)

76600 LE HAVRE [Accéder à l'annonce en ligne](#) 


 Contrat de travail temporaire

 Dès que possible

 Durée : 1 mois

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 € 2300 / Mois

L'entreprise

Leader Gruchet-Le-Valasse, agence d'emploi généraliste appartenant au Groupe Actual, recherche pour l'un de ses clients spécialisée dans la fabrication français de boissons spiritueux et de sirops.

L'entreprise est tournée vers l'exportation et bénéficie d'une renommée internationale.

Pour toute information complémentaire ou pour postuler, vous pouvez contacter directement notre agence en charge de ce recrutement.

Le poste

Leader intérim Gruchet-Le-Valasse recrute : **Gestionnaire commercial** pour intervenir sur le secteur du Havre.

En tant que Gestionnaire, vous serez en charge d'assurer l'interface entre les clients et les différents services de l'entreprise. Vous serez responsable de coordonner les échanges, de suivre les projets depuis la validation client jusqu'à leur réalisation, et de veiller à ce que les engagements soient respectés en termes de délais, de qualité et de conformité.

Vos missions :

- Participer à la préparation des négociations tarifaires en réalisant des analyses de valeur ;
- Assurer le suivi des appels d'offres tout au long du processus (documents, échantillonnages, validation) ;
- Coordonner les activités avec les services internes : planning, production, stock, opérations promotionnelles et logistique ;
- Vérifier les contrats et intégrer les tarifs dans les systèmes internes, y compris pour l'export ;
- Collaborer avec les autres sites de production et les services qualité, ADV, achats et R&D pour résoudre les litiges et avancer sur les projets ;
- Gérer quotidiennement le portefeuille produits ;
- Proposer de nouveaux produits aux clients en coordination avec la direction commerciale ;
- Suivre les projets depuis l'accord client jusqu'au lancement, en impliquant tous les services concernés.

CARACTÉRISTIQUES DU POSTE :

Dès que possible - Mission longue durée, évolutive vers un CDI - Temps plein - Rémunération : 2300€ brut par mois sur 13 mois

Le profil recherché

COMPÉTENCES :

- Rigueur
- Sens de l'organisation
- Gestion des priorités
- Aisance relationnelle
- Autonomie

EXIGENCES :

- Formation commerciale de niveau Bac +3 à Bac +5 ou expérience professionnelle équivalente ;
- Maîtrise du Pack Office, la connaissance d'AS400 serait un plus ;
- Notions d'anglais et/ ou d'allemand.

Serait un plus de disposer d'une aptitude médicale à jour.