

Commercial équipements espaces verts (H/F)

57200 SARREGUEMINES [Accéder à l'annonce en ligne](#)

CDI

Dès que possible

Temps plein

Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Actual Talent, est la division spécialisée d'Actual group, 5 acteur du travail et de l'emploi en France à la vision résolument humaniste. Nous déployons avec nos clients les solutions d'acquisition et d'évaluation de Talents qui construisent aujourd'hui et demain, la performance de leur organisation. Depuis plus de 20 ans, nos consultants spécialisés au sein de nos 13 bureaux en France accompagnent les entreprises dans la recherche de cadres, experts et profils qualifiés en intérim, CDI, CDD ou prestation de services

Le poste

Notre client, une coopérative agricole de 360 collaborateurs accompagnant ses adhérents agriculteurs sur l'ensemble de la Lorraine, recrute dans le cadre d'une création de poste **Un(e)**

Commercial(e) en Equipements d'Espaces Verts H/F en CDI, pour intervenir sur le secteur Moselle Est.

Missions :

En tant que relais technique et commercial sur votre secteur, vos principales responsabilités seront :

- **Gérer et développer un portefeuille de clients professionnels** (collectivités, entreprises, paysagistes...)
- **Maintenir une relation commerciale de qualité** avec vos clients et mettre en œuvre des actions correctives si nécessaire.
- **Participer activement à la stratégie commerciale** du Groupe et atteindre les objectifs fixés par la Direction.
- **Représenter le Groupe** avec professionnalisme lors d'événements et manifestations.
- **Conseiller technique vos clients sur les produits, services, aspects réglementaires et tarifaires.**
- Veiller au respect des **procédures commerciales** (outil CRM, planification, gestion de l'acte de vente, etc.).

Le profil recherché

Profil recherché :

- Formation Bac+2 minimum en **commerce, agriculture ou Espaces Verts Professionnels**
- **Bonne connaissance du secteur agricole et/ou des matériels Espaces Verts**
- Expérience réussie sur un poste similaire souhaitée
- Excellentes **qualités relationnelles**, rigueur et intégrité
- **Autonomie, capacité d'adaptation et flexibilité**
- Maîtrise des outils informatiques (bureautique et logiciels spécifiques à l'activité)

Avantages :

- Salaire mensuel de 2 300 € brut fixe
- Commissions sur ventes intéressantes
- Voiture de fonction ou service
- Prime de participation/intéressement
- 13 mois
- Tickets restaurant
- Mutuelle