

Commercial matériels espaces verts (H/F)

54200 TOUL [Accéder à l'annonce en ligne](#)

CDI

Dès que possible

Temps plein

Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Filiale d'Actual Group, 5ème acteur majeur sur le marché du travail français, Up Skills se positionne en tant que cabinet de recrutement spécialisé dans l'identification et la sélection de profils cadres, experts et managers de transition. Forts de nos 20 années d'expérience dans ce domaine, notre expertise s'étend sur le CDI, le CDD et l'Interim qualifié. Avec 14 bureaux implantés à travers la France et une équipe de 110 consultants, nous accompagnons nos clients dans leurs projets de recrutement, offrant un soutien spécialisé dans 8 domaines métiers : IT, Ingénierie, Comptabilité/Finance, Fonctions Support, RH/Juridique, Commerce/Marketing, Immobilier/Construction, et Tourisme.

Le poste

Dans le cadre du développement de son activité, une structure coopérative reconnue, comptant plus de 350 collaborateurs et intervenant auprès des professionnels agricoles et territoriaux en Lorraine, recrute un **Commercial Matériels Espaces Verts Professionnels H/F** en **CDI**.

Rattaché(e) à votre secteur, vous jouez un rôle clé d'interlocuteur technique et commercial auprès d'**une clientèle professionnelle**.

Vos principales responsabilités :

- **Développer et fidéliser un portefeuille de clients professionnels**
(collectivités, entreprises, paysagistes)
- **Entretenir une relation commerciale durable et qualitative**, en identifiant les leviers d'amélioration si nécessaire
- **Contribuer activement à la mise en œuvre de la stratégie commerciale** et à l'atteinte des objectifs définis
- **Représenter l'entreprise** lors d'événements, salons et manifestations professionnelles
- **Apporter un conseil technique, réglementaire et économique** sur les produits et services proposés
- **Appliquer les procédures commerciales et assurer un suivi rigoureux de l'activité** (outil CRM, planification, actes de vente)

Le profil recherché

Conditions proposées :

- Rémunération fixe : 2 300 € brut mensuel
- Commissions sur les ventes
- 13 mois
- Tickets restaurant
- Mutuelle d'entreprise

Profil recherché :

- **Formation Bac +2 minimum** en commerce, agriculture ou espaces verts professionnels
- Expérience significative dans une fonction commerciale similaire appréciée
- **Sens du relationnel, sérieux et intégrité professionnelle**
- **Autonomie, adaptabilité et capacité à gérer les priorités**
- **Bonne connaissance du secteur agricole et/ou des équipements dédiés aux espaces verts**
- aisance avec les outils informatiques et logiciels métier