

Technico commercial (H/F)

69850 ST MARTIN EN HAUT

[Accéder à l'annonce en ligne](#)

CDI

Dès que possible

Temps plein

Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Le groupe Actual, 5e acteur sur le marché du travail et de l'emploi en France est un groupe français qui a développé une véritable expertise dans **l'accompagnement des personnes** vers l'emploi sur l'ensemble du territoire, à travers des solutions pour l'emploi et le **développement des compétences**.

Rejoindre Actual vous permet de profiter :

- Du compte d'épargne temps ayant un taux de 12%
- D'acomptes quand vous le souhaitez
- De 10% d'IFM et 10% d'ICP
- D'une mutuelle dès la première heure de travail
- De nombreux services complémentaires FASTT (aide au logement, garde des enfants, location de voiture etc.)
- D'un accompagnement personnalisé
- D'une possibilité d'évolution de compétences grâce à la formation - Parrainage

L'agence Actual de Chazelles-sur-Lyon collabore avec une entreprise locale implantée à Saint Martin en Haut avec 35 ans de savoir-faire.

Rejoindre VMF vous permet également de profiter de : - Mutuelle d'entreprise : participation majoritaire de l'entreprise

- Primes
- Chèques restaurant
- Chèques culture
- Accord d'intéressement- ...

Le poste

Poste : Technico commercial (H/F)

Lieu : ST MARTIN EN HAUT 69850

Type de contrat : CDI, temps plein

Date de début : Dès que possible

Salairé : Selon le profil

Description du poste :

Rejoignez notre équipe dynamique en tant que Technico commercial(e), où votre rôle principal sera d'assurer le **développement des ventes** auprès de nos clients et prospects, tout en menant un rôle primordial de relais entre le client et les équipes techniques. Vous serez au cœur de l'action commerciale, en contribuant à la satisfaction client et à la croissance de l'entreprise.

En étroite collaboration avec notre équipe, vos **missions** seront les suivantes :

Développement commercial et prospection :

- Mener des Actions de prospection auprès des prospects
- Identifier de nouvelles opportunités commerciales

Suivi client et gestion des offres :

- Recueillir les besoins, concevoir des offres pertinentes
- Répondre aux appels d'offre, suivi rigoureux

Communication et reporting :

- Utiliser des outils de gestion commerciale (ERP, tableaux de bord, ...)
- Communiquer avec la direction sur les actions menées, les résultats obtenus, ...

Représentation et image de l'entreprise :

- Valoriser l'image de marque de l'entreprise, en menant notamment un discours cohérent avec la stratégie commerciale
- Participer à des salons professionnels, des foires, des évènements clients, ...
- Contribuer à la visibilité de l'entreprise grâce aux actions de marketing et communication

Veille et amélioration continue :

- Identifier les évolutions du marché
- Appliquer les procédures qualité et les consignes internes
- Identifier les dysfonctionnements et participer à la démarche d'amélioration continue
- Contribuer à la veille technologique et concurrentielle

Ce poste est une occasion unique d'intégrer une entreprise ambitieuse et de contribuer activement à sa visibilité et à son rayonnement. Rejoignez-nous et participez à notre succès !

Le profil recherché

Nous recherchons un candidat pour le poste de Technico commercial (h/f).

Niveau d'étude : Bac +3 dans le domaine commercial ou technique

Maîtrise de **l'anglais** (La maîtrise de la langue allemande serait un plus)

Maîtrise des techniques de **négociations commerciales**

Maîtrise du **pack office**

En termes d'expérience professionnelle, le candidat doit justifier de **0 à 2 ans (ou plus)** d'expérience dans un domaine pertinent.

Base technique nécessaire : comprendre la technique de conception et la fabrication des pièces, ce qui inclut de savoir lire des schémas hydrauliques.