

# Consultant en recrutement 360° (H/F)

[Accéder à l'annonce en ligne](#)



19/01/2026

⌚ Temps plein

♿ Ouvert aux personnes en situation de handicap

## L'entreprise

Actual Talent, est la division spécialisée d'Actual group, 5eme acteur du travail et de l'emploi en France à la vision résolument humaniste. Nous déployons avec nos clients les solutions d'acquisition et d'évaluation de Talents qui construisent aujourd'hui et demain, la performance de leur organisation.

Depuis plus de 20 ans, nos consultant(e)s spécialisé(e)s au sein de nos 13 bureaux en France accompagnent les entreprises dans la recherche de cadres, experts et profils qualifiés en intérim, CDI, CDD ou prestation de services. Pour accompagner cette évolution et notre forte croissance, nous recherchons notre futur(e) **Consultant(e) 360 (Commercial(e) et recruteur(euse))** pour rejoindre notre bureau stratégique de La Défense.

## Le poste

**Vous avez la fibre commerciale ? Vous aimez trouver des talents autant que la conquête de nouveaux clients ?** Rejoignez une équipe experte dédiée aux **métiers des Fonctions Support** (RH, Finance, Juridique, Assistantat, Marketing...).

**Votre Challenge : Conquérir et Recruter** Au sein de notre division Fonctions Support, vous pilotez votre activité de A à Z dans une logique de "Business Partner". Votre rôle se découpe en deux phases clés, avec une priorité donnée au développement commercial :

### **1. Le Business Development (Votre priorité)**

- Prospecter : Identifier et chasser de nouvelles opportunités commerciales (PME, ETI et Grands Comptes) sur le bassin parisien.
- Négocier : Rencontrer les décideurs (DRH, DAF, Directeurs Juridiques...), définir leurs besoins et négocier les honoraires de vos prestations.
- Fidéliser : Développer un portefeuille clients pérenne grâce à un suivi qualitatif et une posture de conseil.

### **2. Le Recrutement (Servir vos commandes)**

- Sourcer : Identifier les meilleurs talents (Cadres et Experts) via notre vivier, approche directe, réseaux sociaux et jobboards, .
- Évaluer : Mener les entretiens (visio et présentiel), évaluer les compétences et la personnalité des candidats.
- Accompagner : Coacher vos candidats jusqu'à leur intégration chez vos clients et assurer le suivi de période d'essai.

## **Le profil recherché**

### **Votre Profil**

- Plus qu'un CV, nous recherchons une personnalité tenace et orientée résultat.
- Formation : Vous êtes issu(e) d'une formation supérieure commerciale ou RH (Bac +3/5).
- Expérience : Vous justifiez d'une première expérience réussie en cabinet de recrutement ou en agence d'intérim, idéalement sur les métiers tertiaires/supports.
- **Tempérament : Vous êtes un(e) "chasseur(se)"**. Vous n'avez pas peur du téléphone et l'adrénaline de la signature client vous motive.
- **Savoir-être** : Vous possédez une excellente aisance relationnelle, une forte capacité d'écoute et un vrai sens du service.

### **Pourquoi nous rejoindre ?**

- Le cadre : Des bureaux modernes au cœur de La Défense, le premier quartier d'affaires européen.
- **La marque** : Rejoindre Actual Talent, c'est intégrer la marque premium du Groupe Actual (5ème acteur du travail en France), reconnue pour son expertise et ses outils digitaux performants.
- **La rémunération** : Un package attractif (Fixe selon expérience + Variable déplafonné récompensant votre performance commerciale).
- **L'ambiance** : Une équipe ambitieuse et bienveillante où l'autonomie est valorisée.