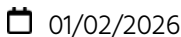


Directeur de zone (H/F)

75014 PARIS [Accéder à l'annonce en ligne](#)



CDI



01/02/2026



Temps plein



Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Aujourd'hui, **5e acteur sur le marché du travail et de l'emploi en France, Actual group** est un groupe français, à la vision résolument humaniste, qui milite chaque jour pour faciliter le droit au travail pour tous. Organisé autour de **4 métiers - travail intérimaire, recrutement, accompagnement et formation - le groupe est n° 1 de l'intérim d'insertion en France**. Dirigé par **Samuel Tual**, entrepreneur engagé, Actual group a développé une véritable expertise dans l'accompagnement des personnes vers l'emploi sur l'ensemble du territoire en France mais aussi en Espagne, au Portugal et en Suisse, à travers des solutions pour l'emploi et le développement des compétences. Le groupe propose également une offre de solutions RH complète pour accompagner les entreprises et trouver ou créer les compétences dont elles ont besoin. Grâce à ses **4 100 collaborateurs et plus de 600 agences** réparties sur le territoire, Actual group accompagne aujourd'hui **33 000 entreprises et 156 000 candidats à l'emploi, pour un chiffre d'affaires de 1,5 milliard en 2024**. Son ambition est de construire ensemble le travail des femmes et des hommes, partout en France.

Le poste

Nous recherchons un Directeur de zone (h/f) pour rejoindre notre équipe à Paris 75014. Ce poste est en CDI à temps plein, avec un début prévu le 1er février 2026.

Vous aurez la responsabilité de mettre en œuvre la stratégie de développement validée par la Direction Opérationnelle, en pilotant votre périmètre pour atteindre les objectifs fixés et le niveau de rentabilité attendu. Vous serez amené à initier des actions de développement commercial et à planifier, organiser et suivre l'ensemble des activités de votre secteur.

Management : Vous développerez la cohésion et l'esprit d'équipe, animerez et motiverez vos collaborateurs tout en veillant à leur progression professionnelle. Vous serez également responsable de la gestion des ressources humaines, du recrutement à l'intégration, en passant par l'évaluation annuelle des performances.

Vente/Commercial : Vous accompagnerez et dynamiserez l'action des équipes commerciales, validerez les propositions commerciales et participerez aux réponses à appel d'offres. Votre rôle impliquera également la négociation et la conclusion des conditions commerciales avec les comptes clés.

Recrutement/Délégation : Vous vous assurerez de la bonne application des dispositions légales et de la politique diversité de l'entreprise. Vous garantirez également l'application des exigences liées aux référentiels de management de la Qualité et de la Santé Sécurité Environnement.

En tant que Directeur de Zone, vous optimiserez les dépenses et construirez le budget annuel tout en étant chargé du développement économique de votre secteur.

Le profil recherché

Expérience et Formation requise :

Management Réseau / connaissance de l'intérim spécialisé / connaissance qualification en tension / négociation

Expérience 5-10 ans / bac + 2 minimum

Connaissance de l'environnement Industriel

Prévoir des déplacements réguliers dans toute la France ainsi que des découchés.

Traits de personnalité prédominants

Rigueur / Relationnel / Leadership