

# Responsable adjoint de magasin (H/F)

44190 CLISSON

[Accéder à l'annonce en ligne](#)

- Contrat de travail temporaire
- Dès que possible
- Durée : 30 jours

- Temps plein
- Ouvert aux personnes en situation de handicap

## L'entreprise

L'agence Actual de Vallet collabore avec une entreprise spécialisée dans le commerce de détail de quincaillerie, peintures et verres en grandes surfaces.

## Le poste

Nous recherchons pour notre client, un **Responsable Adjoint de Magasin H/F** à pourvoir dès que possible sur **Clisson**.

En tant que membre de l'équipe encadrante et sous la responsabilité du Directeur de Site, vous avez pour mission de piloter la performance de votre secteur et d'animer votre équipe.

Vos missions principales :- **Vente et Relation Client** : Accueillir les clients, identifier leurs besoins, conclure les ventes, élaborer les devis et gérer les litiges/SAV.- **Animation Commerciale** : Garantir la tenue irréprochable des rayons (facing, étiquetage, remplissage) et mettre en œuvre les opérations commerciales (catalogues, mises en avant).- **Gestion des Stocks** : Passer les commandes, anticiper les besoins promotionnels, réaliser les inventaires tournants et lutter contre la démarque.- **Management** : Organiser le travail de l'équipe (plannings), former les collaborateurs et participer au développement de leurs compétences.- **Pilotage** : Suivre et analyser le chiffre d'affaires et les ratios (marge, stocks) par rapport aux objectifs fixés.- **Soutien Direction** : Assurer le bon fonctionnement du site (ouverture/fermeture, sécurité) et être le relais quotidien du Directeur.

## Le profil recherché

Nous recherchons un profil terrain, dynamique et doté d'un fort tempérament commercial.

**Formation et Expérience** : Issu d'une formation type BTS MUC (Management des Unités Commerciales), vous justifiez d'une expérience significative en Grandes Surfaces de Bricolage.

**Compétences Techniques** :- Maîtrise des techniques de vente et des outils associés (financements, fidélité, catalogues).- Capacité à piloter le CA et la marge en autonomie.- Maîtrise de la gestion des stocks et de l'analyse d'indicateurs (reporting).

**Savoir-être et Management** :- Leadership naturel pour déléguer, former et motiver une équipe.- Excellente capacité d'organisation et de priorisation des tâches.- Sens de l'initiative et force de proposition auprès de la direction.- Esprit d'équipe et capacité à gérer les conflits clients avec diplomatie.