

# Chargé développement commercial export (H/F)

[Accéder à l'annonce en ligne](#)



02/02/2026

⌚ Temps plein

♿ Ouvert aux personnes en situation de handicap

## L'entreprise

Le cabinet de recrutement ACTUAL est une entreprise renommée dans le domaine du recrutement. Il se distingue par son expertise et son engagement envers ses clients et candidats.

Nous croyons fermement que chaque individu a un potentiel unique à offrir, et c'est pourquoi nous mettons tout en œuvre pour créer des opportunités enrichissantes tant pour les entreprises que pour les candidats.

## Le poste

Le cabinet de recrutement ACTUAL recherche pour un de ses clients un Chargé de développement commercial Export bilingue anglais et espagnol H/F en CDI. Poste basé proche de Tarare (69).

Poste sédentaire.

Vous intégrerez une PME spécialisée dans la vente d'équipements d'ameublement, décoration textile.

Vous serez rattaché(e) directement au dirigeant de la société, seul(e) commercial(e) export au sein d'une équipe de plusieurs commerciaux terrain pour la France.

En tant que Commercial Export vous prenez en autonomie la responsabilité de gérer les portefeuilles clients (distributeurs) déjà développés dans les DOM TOM et au Portugal.

Typologie des clients : Distributeurs domaine décoration et Grande distribution. Pour cette zone les échanges se font en français. Vous contribuez à l'augmentation du chiffre d'affaires sur cette zone. Deux déplacement en DOM TOM sont prévus par an (1 en mai et un autre en novembre) afin de présenter les nouveaux produits. Pas de déplacement au Portugal.

Vous aurez pour principales missions de :

Animer et coordonner les actions des agents commerciaux sur zone Assurer le traitement complet des commandes Suivre les livraisons, gérer les litiges éventuels Respecter la politique commerciale (tarifs, remises, offres spéciales) Proposer des actions commerciales et participer à la création des offres catalogues Identifier de nouveaux marchés et partenaires (distributeurs, revendeurs)

Mais l'ambition de l'entreprise est de développer ses parts de marchés à l'étranger.

Votre objectif sera de contribuer activement à cette expansion. Après une maîtrise complète des produits et de la zone actuelle développée, vous serez prêt(e) à relever ce défi et à vous concentrer sur le développement à l'international.

A vous d'être force de proposition et à accompagner l'entreprise dans cette nouvelle étape d'évolution.

## Le profil recherché

Vous êtes titulaire d'une formation Bac+2/+3 en commerce, gestion ou administration des ventes avec une expérience significative en tant que développeur et relation commerciale à l'export, idéalement dans un environnement PME.L'Anglais courant et espagnol sont indispensables.Commerçant dans l'âme, vous avez la culture du résultat, le sens de la négociation et du service. Vous avez cette capacité d'adaptation à différents environnements culturels.Rémunération selon profil entre 2700€ et 3100€ brut en salaire de base + prime annuelle sur objectif Statut cadre - Forfait jours avec RTT.Une connaissance du domaine de la Grande distribution serait un plus ou du commerce textile/accessoire maison. Rejoignez une équipe dynamique et une entreprise avec des projets attractifs !