

Assistant administration des ventes (H/F)

08000 CHARLEVILLE MEZIERES [Accéder à l'annonce en ligne](#)


 Contrat de travail temporaire

 Dès que possible

 Durée : 1 mois

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 € 13 / Heure

L'entreprise

Leader Intérim est une agence d'emploi temporaire qui vous accueille chaleureusement du lundi au vendredi, offrant des missions adaptées à vos compétences. Avec une écoute attentive, des avantages attractifs, et une application mobile pratique, vous êtes bien accompagné tout au long de votre parcours professionnel.

Découvrez notre client, un expert renommé dans le domaine du traitement de surface et des technologies de finition, reconnu mondialement pour ses solutions innovantes.

Le poste

Nous recherchons un **Assistant(e) Administration des Ventes** dynamique et motivé pour rejoindre notre équipe à Charleville-Mézières. Ce poste est à pourvoir immédiatement pour une durée initiale d'un mois, avec possibilité d'évolution selon les besoins.

En tant qu'**Assistant(e) Administration des Ventes**, vos missions principales incluent l'accueil téléphonique et la gestion des demandes clients, la création et le suivi des commandes, la relance des offres commerciales, ainsi que le suivi des commandes en retard et des litiges. Vous serez également en charge de la saisie administrative.

Nous recherchons une personne à l'aise au téléphone, dotée d'un excellent relationnel et capable de gérer efficacement les priorités. Une première expérience professionnelle est requise et savoir lire un plan serait un plus.

Ce poste est à temps plein, avec une durée de travail de 35 heures par semaine.

Rejoignez-nous et apportez votre dynamisme à notre équipe !

Agence de recrutement : Votre succès est notre priorité !

Le profil recherché

Nous recherchons un candidat pour le poste d' **Assistant Administration des Ventes h/f**.

Le candidat idéal doit posséder un niveau d'études équivalent à un Titre de niveau IV - Baccalauréat dans les filières générales, technologiques, professionnelles, ou leur équivalent.

En termes d'expérience professionnelle, le candidat doit justifier de 1 à 2 ans d'expérience pertinente dans le domaine commercial.

Ces qualifications sont essentielles pour réussir dans ce rôle et contribuer efficacement aux objectifs de notre équipe.