

Agent commercial bâtiment (H/F)

91150 ETAMPES

[Accéder à l'annonce en ligne](#)

CDI

Dès que possible

Temps plein

Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

L'**agence Actual** située à Étampes est fière de collaborer avec une entreprise spécialisée dans le domaine des travaux de toiture et de couverture en Île-de-France.

Si vous êtes intéressé par ce défi et souhaitez contribuer à l'expansion, veuillez nous envoyer votre candidature !!!

Le poste

Agent Commercial Bâtiment (H/F)

Rejoignez notre équipe dynamique en tant qu'Agent Commercial et contribuez à développer l'activité commerciale de notre entreprise sur un secteur clé.

Vos missions principales :

- Démarcher de nouveaux clients, qu'ils soient particuliers ou professionnels.
- Assurer une prospection active sur le secteur défini.
- Gérer une partie du suivi commercial et fidéliser notre clientèle.
- Renforcer notre présence dans les départements de l'Essonne (91), des Yvelines (78) et des Hauts-de-Seine (92).

Profil recherché :

Nous recherchons un(e) candidat(e) avec une forte fibre commerciale et autonome.

Compétences et qualités :

- Expérience réussie dans le démarchage commercial, idéalement dans le secteur du bâtiment ou des services aux professionnels.
- Excellente capacité à communiquer et à négocier.
- Autonomie, rigueur et organisation sont essentiels.
- Dynamisme et ténacité pour atteindre les objectifs fixés.

- Connaissance du secteur géographique de l'Essonne (91), des Yvelines (78) et des Hauts-de-Seine (92) est un atout.

Autres informations :

- **Permis de conduire B indispensable et véhiculé.**

- Contrat à temps plein en **CDI** (35 heures/semaine).

Début du contrat : Des que possible

Cette offre est proposée par notre agence, reconnue pour son expertise et son accompagnement personnalisé.

Le profil recherché

Nous recherchons un Agent commercial bâtiment (h/f) avec une solide expérience et des compétences spécifiques.

Le candidat idéal doit posséder des connaissances dans le domaine du bâtiment.

En outre, une expérience de 1 à 3 ans minimum dans un poste similaire est requise pour réussir dans ce rôle. Les candidats doivent démontrer une expertise avérée dans le secteur du bâtiment et être capables de gérer efficacement les relations commerciales. Nous valorisons les professionnels qui allient compétence technique et habileté relationnelle pour exceller dans ce domaine.