

# Animateur commercial en engins agricoles (H/F)

54400 LONGWY [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 CDI

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

## L'entreprise

Filiale d'Actual Group, 5ème acteur majeur sur le marché du travail français, Up Skills se positionne en tant que cabinet de recrutement spécialisé dans l'identification et la sélection de profils cadres, experts et managers de transition. Forts de nos 20 années d'expérience dans ce domaine, notre expertise s'étend sur le CDI, le CDD et l'Intérim qualifié.

Avec 14 bureaux implantés à travers la France et une équipe de 110 consultants, nous accompagnons nos clients dans leurs projets de recrutement, offrant un soutien spécialisé dans 8 domaines métiers : IT, Ingénierie, Comptabilité/Finance, Fonctions Support, RH/Juridique, Commerce/Marketing, Immobilier/Construction, et Tourisme.

## Le poste

### Relevez un défi stimulant dans l'agroéquipement !

Intégrez un groupe dynamique et ambitieux, où votre leadership, votre passion pour le commerce et votre connaissance du secteur agricole seront essentiels. En tant qu'**Animateur Commercial en Engins Agricoles H/F**, vous serez le moteur de votre équipe et garantirez la satisfaction de vos clients sur votre secteur.

### Vos responsabilités clés

Sous la direction du Directeur Commercial, vous exercerez un rôle stratégique et opérationnel :

### Pilotage et animation commerciale

- Définir et communiquer la stratégie commerciale, animer et piloter la force de vente.
- Suivre les résultats individuels et collectifs, assurer l'atteinte des objectifs.
- Garantir la satisfaction client, globalement et pour chaque commercial.
- Veiller à la bonne utilisation des outils CRM et informatiques.

### Coordination et respect des procédures

- Vérifier l'application des procédures et renforcer l'efficacité des équipes.
- Assurer le lien avec les services internes : Administration des Ventes, Occasion, Location, EVP.
- Anticiper les besoins en approvisionnement et coordonner les actions avec le Directeur Commercial.

### **Représentation et promotion**

- Représenter le Groupe lors d'événements et manifestations partenaires.
- Participer à l'organisation et à la promotion des offres commerciales.
- Contribuer aux actions de communication et marketing.

### **Gestion des clients grands comptes**

- Accompagner les conseillers référents et garantir la satisfaction et le développement de la part de marché.

### **Management et développement des équipes**

- Animer, suivre et planifier l'activité des équipes.
- Organiser la polyvalence, motiver et faire progresser les collaborateurs.
- Participer au recrutement et à l'intégration des nouveaux collaborateurs.
- Veiller au respect des consignes de sécurité, des procédures et des réglementations.
- Assurer le reporting et collaborer avec les partenaires internes et externes.
- Garantir la bonne utilisation et l'entretien des matériels et locaux de travail.

## **Le profil recherché**

### **Votre profil**

- Formation Bac+2 minimum en commerce, gestion ou équivalent.
- Expérience confirmée en management d'équipe commerciale.
- Leadership, dynamisme et qualités relationnelles pour fédérer votre équipe et fidéliser vos clients.
- Rigueur, sens de la décision et honnêteté, esprit d'équipe.
- Connaissance du secteur agricole et des matériels appréciée.
- Maîtrise des outils bureautiques et logiciels commerciaux.

### **Pourquoi ce poste est fait pour vous**

- Évoluer dans un environnement stimulant et bénéficier d'une autonomie réelle.
- Participer activement au développement stratégique du Groupe sur votre territoire.
- Jouer un rôle reconnu de leader et mentor pour votre équipe.
- Profiter de conditions attractives et d'une réelle valorisation de votre parcours professionnel.

### **Prêt(e) à relever le challenge ?**

Si le commerce, la stratégie et le management vous passionnent et que vous voulez évoluer dans un environnement où expertise et ambition vont de pair, ce poste est fait pour vous.

Rejoignez-nous et devenez un acteur clé du succès du Groupe !