

## Commercial équipements espaces verts (H/F)

54200 TOUL [Accéder à l'annonce en ligne](#)



CDI



Temps plein



Dès que possible



Ouvert aux personnes en situation de handicap

### L'entreprise

Filiale d'Actual Group, 5ème acteur majeur sur le marché du travail français, Up Skills se positionne en tant que cabinet de recrutement spécialisé dans l'identification et la sélection de profils cadres, experts et managers de transition. Forts de nos 20 années d'expérience dans ce domaine, notre expertise s'étend sur le CDI, le CDD et l'Interim qualifié. Avec 14 bureaux implantés à travers la France et une équipe de 110 consultants, nous accompagnons nos clients dans leurs projets de recrutement, offrant un soutien spécialisé dans 8 domaines métiers : IT, Ingénierie, Comptabilité/Finance, Fonctions Support, RH/Juridique, Commerce/Marketing, Immobilier/Construction, et Tourisme.

### Le poste

Notre client, coopérative agricole de 360 salariés dédiée à l'accompagnement de ses adhérents agriculteurs sur toute la Lorraine, recherche dans le cadre d'une création de poste, un **Conseiller Commercial Espaces Verts Professionnels H/F**, en CDI. Le champ d'intervention est celui du **secteur Nord 54/55**.

### Vos missions :

En tant que Relais technique et commercial sur votre secteur, vous serez chargé(e) de :

- Assurer **la gestion et le développement d'un portefeuille clients professionnels** (collectivités, entreprises, paysagistes)
- **Maintenir un lien commercial fort** et de qualité avec vos clients et mettre en œuvre des actions correctives si nécessaire
- **Participer activement à la stratégie commerciale** du Groupe et atteindre les objectifs fixés par la Direction
- Garantir une **représentation irréprochable du Groupe** lors d'événements et de manifestations
- **Être force de conseil technique**, réglementaire et tarifaire sur nos produits et services
- Veiller au respect des procédures commerciales (outil GRC, planification, gestion de l'acte de vente...)

### Avantages :

- Salaire mensuel de 2300€ brut
- Commissions de ventes
- 13ème mois
- Tickets Restaurant
- Mutuelle

### Le profil recherché

## Profil recherché :

- Formation **Bac+2 minimum en commerce, agriculture ou Espaces Verts Professionnels**
- **Bonne connaissance du secteur agricole et/ou des matériels Espaces Verts**
- **Expérience réussie** sur un poste similaire souhaitée
- Excellentes qualités **relationnelles, rigueur et honnêteté**
- **Sens de l'autonomie, capacité d'adaptation et flexibilité**
- **Maîtrise des outils informatiques** (bureautique, logiciels dédiés à l'activité)