

Technico commercial espaces verts (H/F)

55100 VERDUN [Accéder à l'annonce en ligne](#)



CDI



Temps plein



Dès que possible



Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Actual Talent, est la division spécialisée d'Actual group, 5 acteur du travail et de l'emploi en France à la vision résolument humaniste. Nous deployons avec nos clients les solutions d'acquisition et d'évaluation de Talents qui construisent aujourd'hui et demain, la performance de leur organisation. Depuis plus de 20 ans, nos consultants spécialisés au sein de nos 13 bureaux en France accompagnent les entreprises dans la recherche de cadres, experts et profils qualifiés en intérim, CDI, CDD ou prestation de services

Le poste

Vous souhaitez rejoindre une coopérative agricole de référence en Lorraine, forte de 360 collaborateurs, qui accompagne ses adhérents agriculteurs au quotidien? Nous recherchons pour notre client **un(e) Conseiller Commercial Espaces Verts Professionnels H/F** pour développer l'activité en Espaces Verts sur le secteur Nord 54 / 55.

Vos missions

En tant qu'interlocuteur privilégié de vos clients, vous contribuerez au développement commercial et technique du Groupe :

- **Gérer et développer un portefeuille clients professionnels** : collectivités, entreprises, paysagistes...
- Construire et entretenir une **relation de confiance durable avec vos clients.**
- **Participer** activement à la **stratégie commerciale** et atteindre vos objectifs.
- **Représenter le Groupe** lors d'événements et manifestations professionnelles.
- Apporter **conseil technique, réglementaire et tarifaire sur nos produits et services.**
- Assurer le **suivi** rigoureux des procédures commerciales et de l'acte de vente.

Le profil recherché

Ce que nous proposons

- Salaire fixe : 2 300 € brut / mois
- Un système de commissionnement intéressant
- Voiture de fonction/service
- Prime intéressant/ participation
- 13 mois

- Tickets restaurant
- Mutuelle d'entreprise

Votre profil

- Formation **Bac+2** minimum en **commerce, agriculture ou Espaces Verts Professionnels.**
- **Expérience réussie sur un poste similaire souhaitée.**
- Excellentes qualités relationnelles, rigueur et honnêteté.
- Autonomie, adaptabilité et flexibilité.
- **Connaissance du secteur agricole et/ou des matériels Espaces Verts.**
- Maîtrise des outils informatiques et logiciels métiers.

Si vous êtes passionné(e) par le développement commercial, le conseil client et les solutions pour les espaces verts professionnels, ce poste est fait pour vous. Intégrez une coopérative engagée, où votre expertise fera la différence.