

Manager d'agence de recrutement (H/F)

67300 SCHILTIGHEIM [Accéder à l'annonce en ligne](#)



CDI



Temps plein



Dès que possible



Ouvert aux personnes en situation de handicap



L'entreprise

Aujourd'hui, **5e acteur sur le marché du travail et de l'emploi en France, Actual group** est un groupe français, à la vision résolument humaniste, qui milite chaque jour pour faciliter le droit au travail pour tous. Organisé autour de **4 métiers - travail intérimaire, recrutement, accompagnement et formation - le groupe est n° 1 de l'intérim d'insertion en France**. Dirigé par **Samuel Tual**, entrepreneur engagé, Actual group a développé une véritable expertise dans l'accompagnement des personnes vers l'emploi sur l'ensemble du territoire en France mais aussi en Espagne, au Portugal et en Suisse, à travers des solutions pour l'emploi et le développement des compétences. Le groupe propose également une offre de solutions RH complète pour accompagner les entreprises et trouver ou créer les compétences dont elles ont besoin. Grâce à ses **4 100 collaborateurs et plus de 600 agences** réparties sur le territoire, Actual group accompagne aujourd'hui **33 000 entreprises et 156 000 candidats à l'emploi, pour un chiffre d'affaires de 1,5 milliard en 2024**. Son ambition est de construire ensemble le travail des femmes et des hommes, partout en France.

Actual Talent, est la **division spécialisée d'Actual group**, 5 acteur du travail et de l'emploi en France à la vision résolument humaniste. Nous déployons avec nos clients **les solutions d'acquisition et d'évaluation de Talents** qui construisent aujourd'hui et demain, la performance de leur organisation

Depuis plus de 20 ans, nos consultants spécialisés au sein de nos 13 bureaux en France accompagnent les entreprises dans la recherche de cadres, experts et profils qualifiés en intérim, CDI, CDD ou prestation de service.



Le poste

Pour notre bureau de **Schiltigheim**, nous sommes à la recherche d'un(e) **Manager d'Agence H/F**. Vous serez amené(e) à développer commercialement l'activité de recrutement des hautes compétences et experts, en CDD-CDI-Intérim.

Vos missions seront les suivantes :

Développement commercial

- Analyse du marché et identification de potentiels prospects
- Prospection de nouveaux clients, proposition de services en recrutement en intérim et CDD/CDI
- Rencontre et fidélisation des clients

Management de votre équipe recrutement

- Participation aux recrutements et aux intégrations de votre équipe
- Veille à la montée en compétences des collaborateurs : sourcing / recrutement / prospection / méthode de vente BtoB / négociation commerciale
- Suivi de l'activité de vos collaborateurs
- Fixation et veille à l'atteinte des objectifs
- Reporting des activités intérim et Placement CDD-CDI auprès de la Direction

Etre garant des process et des procédures

- Déployer des actions commerciales en adéquation avec la stratégie groupe
- S'assurer du respect de la législation du travail temporaire pour la partie gestion intérim
- Organiser, coordonner, affecter les dossiers et définir les urgences de traitement de dossiers

Le profil recherché

- Vous êtes diplômé(e) d'un Bac + 3 minimum en Commerce et / ou Ressources Humaines.
- Expérimenté(e), vous justifiez d'une expérience confirmée en qualité de Responsable d'Agence, Business Développeur ou Consultant(e) Senior au sein d'une agence d'intérim / de recrutement.
- Vous disposez d'une fibre managériale et commerciale qui vous permettra de fidéliser vos clients et de fédérer votre équipe.

Vous êtes doté(e) d'un esprit commercial et êtes à la recherche d'un nouveau challenge ? Ce poste est fait pour vous !