


Technico commercial btp (H/F)

51100 REIMS [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 CDI

 Dès que possible

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Actual Talent, est la division spécialisée d'Actual group, 5 acteur du travail et de l'emploi en France à la vision résolument humaniste. Nous déployons avec nos clients les solutions d'acquisition et d'évaluation de Talents qui construisent aujourd'hui et demain, la performance de leur organisation. Depuis plus de 20 ans, nos consultants spécialisés au sein de nos 13 bureaux en France accompagnent les entreprises dans la recherche de cadres, experts et profils qualifiés en intérim, CDI, CDD ou prestation de services.

Le poste

Faites passer votre passion des engins au niveau supérieur !

Acteur majeur de la manutention et du matériel agricole / TP dans le Grand Est, notre client développe une nouvelle activité dédiée aux matériels de travaux publics et industriels. Avec une ambition claire : devenir un acteur de référence dans les domaines de la construction, de l'urbanisation et des infrastructures.

Dans le cadre de ce développement, nous recrutons pour notre client **Un Technico-commercial en BTP H/F** sur le secteur de Reims en CDI.

Votre rôle

Véritable ambassadeur(ice) du matériel TP & industriel sur votre zone, vous avez pour mission de :

- **Développer, suivre et fidéliser un portefeuille clients** sur votre secteur
- Assurer la **prospection de nouveaux clients** : entreprises de TP, BTP, industrie, collectivités
- **Identifier les besoins en matériel** (neuf & occasion) et services associés
- Proposer des **solutions complètes** : matériels, services, financement
- Garantir un haut **niveau de satisfaction client**
- Assurer la **promotion de l'image de marque** de l'entreprise sur votre marché
- **Faire le lien** avec les équipes et les différents services internes

Vous êtes rattaché(e) à une équipe commerciale expérimentée, tout en bénéficiant d'**une grande autonomie** sur votre secteur.

Le profil recherché

Votre profil

- Vous disposez d'un **Bac+2/Bac+3 type BTS agricole / TP / manutention / commerce ET/OU d'une expérience réussie dans la vente de matériels** (TP, manutention, agricole, industriel) ou d'équipements techniques
- Une **vraie appétence pour les engins, les chantiers, le terrain**
- Vous **maîtrisez les techniques de vente de matériels TP** / industrie / manutention et des services associés
- Vous avez une **bonne compréhension des outils de financement** liés à ce type de matériel
- Vous êtes reconnu(e) pour votre **excellent relationnel, votre sens du service et votre autonomie**
- À l'aise avec les **outils de bureautique et de co-working**
- **Permis B exigé**

Les avantages :

- **Rémunération attractive avec un fixe et un variable** : de 28 600 € à 80 000 € primes incluses selon profil et performance
- **13 mois**
- **Mutuelle familiale**
- **Allocation repas / paniers repas**
- **Véhicule de fonction**
- **Forfait jours + RTT**
- **Avantages CSE**
- **Intéressement / participation** selon résultats du groupe

Votre performance commerciale est clairement récompensée : plus vous développez votre secteur, plus votre rémunération progresse.

Pourquoi ce poste va vous plaire

- Vous rejoignez un **acteur solide et structuré, en plein développement** sur le marché du TP & de l'industrie
- Vous travaillez dans un **environnement mêlant terrain, technique et relationnel**
- Vous évoluez avec une **grande autonomie, tout en étant soutenu(e)** par une équipe expérimentée
- **Vous contribuez à des projets concrets** : construction, aménagements, infrastructures