

Commercial carrelage (H/F)

20137 PORTO VECCHIO

[Accéder à l'annonce en ligne](#)

Contrat de travail temporaire

Dès que possible

Durée : 12 mois

Temps plein

Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Actual Porto-Vecchio recherche un commercial carrelage pour le développement et la fidélisation du portefeuille clients.

Le poste

Actual Porto-Vecchio recrute pour une entreprise d'excellence spécialisée dans le carrelage haut de gamme, reconnue pour la qualité de ses matériaux, son savoir-faire et l'accompagnement sur-mesure de sa clientèle. Dans le cadre de son développement, nous recherchons un Commercial Carrelage passionné, dynamique et orienté relation client.

En véritable ambassadeur de la marque, vous serez chargé(e) de :

- Développer et fidéliser un portefeuille clients (professionnels, architectes, maîtres d'œuvre, particuliers premium).
- Prospecter activement afin d'identifier de nouveaux partenaires et opportunités commerciales.
- Accompagner vos clients sur leurs projets, depuis le conseil jusqu'au suivi de chantier.
- Assurer une présence terrain régulière, notamment sur les chantiers pour garantir une parfaite compréhension technique.
- Gérer la relation commerciale de A à Z : devis, négociation, vente, suivi et satisfaction client.
- Collaborer avec les équipes internes (showroom, technique, logistique) pour offrir un service irréprochable.
- Utiliser les outils informatiques nécessaires au suivi commercial et au reporting.

Conditions de travail :

- Salaire évolutif selon profil, compétences et résultats.
- Intégration au sein d'une entreprise premium à forte notoriété.
- Environnement de travail qualitatif, clients exigeants, produits haut de gamme.
- Horaires : 8h-12h / 14h-18h

Le profil recherché

- Solide connaissance du carrelage, des matériaux et/ou du second œuvre.
- Maîtrise de la vente, sens aigu du service et de la négociation.
- Esprit commercial développé : proactif(ve), autonome et orienté(e) performance.
- À l'aise avec les outils numériques et informatiques.
- Capacité à intervenir sur chantier pour conseiller et suivre techniquement les projets.
- Goût pour les produits premium et le conseil personnalisé.