

Conseiller clientèle assurance iard (H/F)

97122 Baie-Mahault [Accéder à l'annonce en ligne](#)

- Contrat de travail temporaire
- Dès que possible
- Durée : 1 mois

- Temps plein
- Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

La société cliente de l'agence Actual, spécialisée dans le domaine des assurances, est un acteur majeur avec une présence nationale grâce à ses 600 agences, ses 3 écoles de formation, ses 3 cabinets de recrutement et ses 3550 collaborateurs.

Le poste

Poste de Conseiller Clientèle en Assurance IARD (H/F)

Rejoignez notre agence ACTUAL et transformez votre recherche d'emploi en une véritable opportunité. Notre mission : "Faire du travail une chance."

Nous recherchons pour un de nos clients un Conseiller Commercial Particuliers IARD (H/F) basé à Baie-Mahault, 97122 FR.

Vos missions :

Vous serez responsable du traitement des modifications de contrat demandées par nos clients. Vous jouerez un rôle clé dans le conseil en matière d'assurance de biens pour les particuliers. De plus, vous serez force de proposition pour promouvoir les offres les mieux adaptées aux besoins de nos clients.

Le Profil Recherché :

Vous êtes idéalement titulaire d'un diplôme spécialisé en banque ou assurances et vous possédez une expérience significative en commercialisation d'assurances ou dans le secteur bancaire. Dynamique, motivé et doté d'excellentes qualités relationnelles, vous êtes rigoureux, efficace et animé par le goût du challenge.

Si ce poste vous intéresse, contactez-nous dès aujourd'hui et donnez un nouvel élan à votre carrière avec ACTUAL.

Le profil recherché

Le poste recherché est pour un Conseiller Clientèle en Assurance IARD (H/F). Le candidat idéal doit posséder un niveau d'étude de Titre de niveau III - Bac +2 - BTS, DUT ou équivalent. De plus, une expérience professionnelle de 1 à 2 ans dans le domaine est requise.

Les compétences clés pour ce poste incluent :

Compétences en communication : Capacité à interagir efficacement avec les clients pour comprendre leurs besoins et leur fournir des solutions adaptées.

Connaissance des produits d'assurance : Compréhension approfondie des produits d'assurance IARD pour conseiller les clients de manière éclairée.

Aptitude à la négociation : Compétence dans la négociation des termes des contrats pour atteindre des accords favorables pour les clients et l'entreprise.

Gestion du stress : Capacité à gérer la pression et à rester calme dans les situations difficiles pour assurer un service client de haute qualité.

Esprit d'équipe : Collaboration avec les collègues pour atteindre les objectifs communs et améliorer les processus internes.