

# Responsable d'affaires en métallurgie (H/F)

[Accéder à l'annonce en ligne](#)



05/01/2026

⌚ Temps plein

♿ Ouvert aux personnes en situation de handicap

## L'entreprise

Le cabinet de recrutement ACTUAL est une entreprise renommée dans le domaine du recrutement. Il se distingue par son expertise et son engagement envers ses clients et candidats.

Chez ACTUAL, nous croyons fermement que chaque individu a un potentiel unique à offrir, et c'est pourquoi nous mettons tout en œuvre pour créer des opportunités enrichissantes tant pour les entreprises que pour les candidats.

## Le poste

Le cabinet de recrutement ACTUAL recherche pour son client un Responsable d'affaires en métallurgie H/F en CDI. Poste basé proche de Cébazat. Vous intégrez une PME spécialisée dans la conception, installation, maintenance de pièces en chaudronnerie et tuyauterie industrielle.

Vous êtes responsable de votre portefeuille client en termes de qualité des travaux effectués, de la tenue des délais et du respect du budget.

Vous aurez pour rôle de développer et consolider le portefeuille clients de l'entreprise en étant leur interlocuteur privilégié. Vous assurez le lien entre le client et l'équipe opérationnelle pour mener à bien les travaux confiés depuis l'étude jusqu'à la facturation.

Vous intervenez sur la branche chaudronnerie.

Vos missions s'articulent autour de 3 volets : TECHNIQUE / COMMERCIAL / FINANCIER

Vous serez en charge de :

- Etudier et valider les solutions techniques - Réaliser les chiffrages (relevés sur site, plans isométriques, plans de fabrication, nomenclatures...) accompagné(e) par le bureau d'études pour la réalisation des plans- Piloter la gestion de projet/chantier avec le client, les équipes opérationnelles, les sous-traitants et les fournisseurs- Développer le chiffre d'affaires et fidéliser les clients- S'assurer du bon lancement de la production auprès de l'atelier et faire le lien entre la production et le bureau d'études- Etre le garant du bon déroulement des affaires et de la rentabilité- Participer aux réunions d'encadrement- Transmettre les éléments pour la facturation

Vous gérez en toute autonomie vos clients.

Rémunération selon profil entre 40k€ et 50k€ sur 12 mois + prime d'intéressement Véhicule de fonction Statut cadre

## **Le profil recherché**

Titulaire d'un diplôme dans le domaine de la métallurgie, chaudronnerie ou tuyauterie, vous avez une expérience significative dans le domaine de la gestion des affaires techniques où vous avez pu développer une aisance dans le suivi de différents dossiers avec une multitude de clients. Vous maîtrisez les procédés de fabrication en chaudronnerie et tuyauterie (lecture de plans, assemblage, métaux, soudures).

Vous avez cette double compétence commerciale et technique, indispensable pour ce poste.

Idéalement vous avez pratiqué sur le logiciel AUTOCAD.

Votre rigueur, force de persuasion, persévérance, sens de l'organisation et votre leadership vous permettront de gérer avec succès et autonomie les affaires dont vous aurez la charge.

Enfin, une expérience en entreprise certifiée MASE serait un véritable atout.

Vous recherchez un nouveau challenge au sein d'une entreprise qui donnera l'opportunité de vous former et de vous faire monter en compétences ? Alors postulez !