

Technico commercial (H/F)

69850 ST MARTIN EN HAUT [Accéder à l'annonce en ligne](#)



CDI



Dès que possible



Temps plein



Ouvert aux personnes en situation de handicap



L'entreprise

Le groupe **Actual, 5e acteur** sur le marché du travail et de l'emploi en France est un groupe français qui a développé une véritable expertise dans l'accompagnement des personnes vers l'emploi sur l'ensemble du territoire, à travers des solutions pour l'emploi et le développement des compétences.

Rejoindre Actual vous permet également de profiter :

- Du compte d'épargne temps ayant un taux de 12%
- D'acomptes quand vous le souhaitez
- De 10% d'IFM et 10% d'ICP
- D'une mutuelle dès la première heure de travail
- De nombreux services complémentaires FASTT (aide au logement, garde des enfants, location de voiture etc.)
- D'un accompagnement personnalisé
- D'une possibilité d'évolution de compétences grâce à la formation - Parrainage

L'agence Actual de **Chazelles-sur-Lyon** collabore avec une entreprise locale implantée à Saint Martin en Haut avec **35 ans** de savoir-faire.

Rejoindre VMF vous permet de profiter de :

- Mutuelle d'entreprise : participation majoritaire de l'entreprise
- Primes
- Chèques restaurant
- Chèques culture
- Accord d'intéressement- ...



Le poste

Poste : Technico commercial (h/f)

Lieu : ST MARTIN EN HAUT 69850 FR

Type de contrat : CDI, temps plein

Date de début : Dès que possible

Description du poste :

Rejoignez notre équipe dynamique en tant que Technico commercial, où votre rôle principal sera d'assurer le **développement des ventes** auprès de nos clients et prospects, tout en menant un rôle primordial de relais entre le client et les équipes techniques. Vous serez au cœur de l'action commerciale, en contribuant à la satisfaction client et à la croissance de l'entreprise.

En étroite collaboration avec notre équipe, vos **missions** seront les suivantes :

Développement commercial et prospection :

- Mener des Actions de prospection auprès des prospects
- Identifier de nouvelles opportunités commerciales

Suivi client et gestion des offres :

- Recueillir les besoins, concevoir des offres pertinentes
- Répondre aux appels d'offre, suivi rigoureux

Communication et reporting :

- Utiliser des outils de gestion commerciale (ERP, tableaux de bord, ...)
- Communiquer avec la direction sur les actions menées, les résultats obtenus, ...

Représentation et image de l'entreprise :

- Valoriser l'image de marque de l'entreprise, en menant notamment un discours cohérent avec la stratégie commerciale
- Participer à des salons professionnels, des foires, des évènements clients, ...
- Contribuer à la visibilité de l'entreprise grâce aux actions de marketing et communication

Veille et amélioration continue :

- Identifier les évolutions du marché
- Appliquer les procédures qualité et les consignes internes
- Identifier les dysfonctionnements et participer à la démarche d'amélioration continue
- Contribuer à la veille technologique et concurrentielle

Ce poste est une occasion unique d'intégrer une entreprise ambitieuse et de contribuer activement à sa visibilité et à son rayonnement. Rejoignez-nous et participez à notre succès !

Le profil recherché

Nous recherchons un candidat pour le poste de Technico commercial (h/f).

Niveau d'étude : Bac +3 dans le domaine commercial ou technique

Maîtrise de l'**anglais** (La maîtrise de la langue allemande serait un plus)

Maîtrise des techniques de **négociations commerciales**

Maîtrise du **pack office**

En termes d'expérience professionnelle, le candidat doit justifier de **0** à 2 ans (ou plus) d'expérience dans un domaine pertinent.

Base technique nécessaire : comprendre la technique de conception et la fabrication des pièces, ce qui inclut de savoir lire des schémas hydrauliques.