

Assistant commercial (H/F)

63500 LE BROC [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 Contrat de travail temporaire

 Dès que possible

 Durée : 1 mois

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 € 12.5 / Heure

L'entreprise

Basée en Auvergne, cette entreprise offre des solutions en ensembles structuraux composites, métalliques et hybrides pour l'aéronautique, collaborant avec l'agence Actual Issoire. Le groupe Actual, 5e acteur sur le marché du travail et de l'emploi en France est un groupe français qui a développé une véritable expertise dans l'accompagnement des personnes vers l'emploi sur l'ensemble du territoire, à travers des solutions pour l'emploi et le développement des compétences.

Le poste

Nous recherchons un(e) Assistant commercial pour rejoindre notre client au Broc (63500).

Vous jouerez un rôle essentiel en assistant les chargés d'affaires dans la mise en œuvre et l'application de notre politique commerciale. Vous veillerez à respecter la réglementation, les procédures, ainsi que les règles de Santé, Sécurité, Énergie, Qualité et Productivité.

Type de contrat : intérimaire d'un peu plus d'1 mois (jusqu'à fin d'année dans un premier temps), débutant au plus tôt.

Vous bénéficierez d'un salaire de 12,5 € par heure, à temps plein 38h/semaine.

Choisir l'intérim avec **Actual**, c'est aussi profiter d'avantages concrets au quotidien :

- 10 % d'IFM + 10 % d'ICP pour valoriser votre engagement
- Compte Épargne Temps rémunéré à un taux boosté de 12 % par an
- Acomptes possibles chaque semaine pour plus de flexibilité
- Mutuelle santé dès la 1ère heure travaillée
- FASTT (aide au logement, garde d'enfant,.....)
- Parrainage

Le profil recherché

Pour le poste d'Assistant commercial (h/f), compétences requises :

- Excellence en communication : Capacité à interagir efficacement avec les clients et les collègues.
- Maîtrise des outils bureautiques : Utilisation avancée de logiciels tels que Microsoft Office.
- Gestion du temps : Aptitude à organiser et prioriser les tâches de manière efficiente.
- Compétences en négociation : Capacité à conclure des accords avantageux tout en maintenant de bonnes relations.

Le candidat idéal doit faire preuve de proactivité et d'une grande adaptabilité dans un environnement dynamique.