

Commercial itinérant btob (H/F)

82000 Montauban [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 Contrat de travail temporaire

 Dès que possible

 Durée : 3 mois

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Notre client est une entreprise familiale et dynamique spécialisée dans le commerce de gros de fruits et légumes.

Le poste

En tant que commercial terrain H/F, vous serez en charge de :

- **Gérer et développer un portefeuille client existant**
- **Prospecter de nouveaux clients** (BtoB) sur votre secteur
- Promouvoir les produits et les engagements qualité du client
- Travailler en étroite collaboration avec l'équipe logistique
- Assurer un suivi client personnalisé et régulier
- **Remonter des informations du terrain à la direction**

En parallèle, vous vous occuperez de négocier les prix, élaborer des stratégies pour dynamiser les ventes...

Information sur la mission :

Site : Montauban

Intérim en vue d'embauche

Horaires : Journée

Taux horaire : A définir selon l'expérience + voiture de service + indemnités liées à l'intérim (indemnités de Fin de Mission + indemnité Compensatrice de Congés Payés) + Livret CET Actual à 12%

Le profil recherché

Etes vous le/la futur(e) commercial(e) ? Voyons cela ensemble :

Vous avez une **expérience réussie de minimum 3 ans en commerce B to B** ?

Vous savez maintenir et faire évoluer un portefeuille client ?

Vous savez prospecter et développer la marge ?

Et surtout :

Vous êtes **dynamique et pugnace** ?

Vous avez le **sens des affaires** ?

Vous êtes organisé(e) et savez gérer la pression ?

Alors candidatez dès maintenant !

Rejoignez-nous et construisons ensemble votre travail !

Nous vous attendons au 178 avenue Marceau Hamecher à Montauban au par téléphone au 05.31.78.00.70
Dans le cadre de sa politique diversité, Actual étudie, à compétences égales, toutes candidatures dont celles des personnes en situation de handicap.