

Commercial b to b (H/F)

82000 Montauban [Accéder à l'annonce en ligne](#)

Contrat de travail temporaire

Dès que possible

Durée : 55 jours

Temps plein

Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Notre client, entreprise de négoce reconnue dans le secteur alimentaire, spécialisée dans les fruits et légumes, recherche un commercial H/F pour accompagner son développement.

Entreprise à taille humaine, porteuse de valeurs sera sensible à une personne souhaitant s'intégrer sur le long terme pour partager une belle aventure humaine.

Le poste

Nous recherchons un commercial H/F.

Vos missions seront:

Prospection

Fidélisation du portefeuille clients

Développer la marge commerciale

Suivi des objectifs de vente

Reporting à la direction

Contactez RAPIDEMENT Lisa et Hervé pour en savoir davantage au 05 31 78 00 70;

CDI Fixe attractif + Commissions (Package attractif) Expérience de 5 ans minimum exigée

Le profil recherché

Pour le poste de Commercial (h/f), nous recherchons un candidat possédant les compétences suivantes :

- une expérience réussie de minimum 5 ans en commerce B to B

- Excellente communication et négociation.

- Maîtrise des techniques de vente et de fidélisation client.

- Capacité à travailler en équipe et de façon autonome.

Nous attendons du candidat une maîtrise avancée des outils informatiques, ainsi qu'une bonne connaissance du marché dans le secteur d'activité concerné.