


Responsable commercial recherché (H/F)

97122 Baie-Mahault [Accéder à l'annonce en ligne](#) 


 Contrat de travail temporaire

 Dès que possible

 Durée : 1 mois

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 € 26 / Heure

L'entreprise

L'agence Actual Guadeloupe Tertiaire collabore avec une entreprise spécialisée dans la distribution de crédit, située en Guadeloupe, et s'appuie sur un réseau de 600 agences et 3550 collaborateurs.

Le poste

Responsable Commercial (H/F)

Rejoignez notre client en tant que Responsable Commercial et participez au développement de leur présence sur le marché professionnel. Votre mission sera d'assurer la pérennité des relations avec nos partenaires tout en promouvant notre marque.

Vos principales responsabilités incluront :

- Piloter, suivre et analyser les résultats (chiffres d'affaires, parts de marché...) afin de garantir l'atteinte des objectifs qualitatifs et quantitatifs et mettre en place des actions correctives ;
- Elaborer et proposer un plan d'action commercial en concertation avec la ligne métier en fonction des objectifs de production et de rentabilité fixés ;
- Gérer la relation commerciale au quotidien et s'assurer de la mise en application par les partenaires de la stratégie commerciale ;
- S'assurer de la bonne application des règles d'éthique et de déontologie par les partenaires ;
- Jouer un rôle de conseil et élaborer des solutions qui répondent aux besoins.

A ce titre, coordonner pour déployer et mettre en œuvre des modes de financement et de services adaptés (outils de support à l'action commerciale) chez les partenaires ;

- Entretenir les relations commerciales existantes et prospecter de nouveaux partenaires ;
- Participer au déploiement de la stratégie commerciale en l'adaptant à chaque partenaire (animation partenaire, produits, service, tarification...) en accord avec la hiérarchie.
- Assurer les actions de formation auprès des forces de ventes visant notamment à garantir leur bonne connaissance des produits commercialisés et une information de qualité à la clientèle ;
- Veiller en permanence aux pratiques du marché pour fournir/ remonter des informations qualifiées et étayées ;
- Véhiculer une image positive et développer la notoriété de l'entreprise notamment au travers d'actions d'amélioration de la qualité de service ;
- Garantir une mobilisation permanente au service des partenaires et développer une relation de qualité ;
- Contribuer et mettre en œuvre des actions correctrices nécessaires à l'atteinte des objectifs quantitatifs et qualitatifs ;
- Connaître et respecter les méthodes, les process, les règles de sécurité et de conformité de son activité.

Cette opportunité est proposée par votre agence ACTUAL TERTIAIRE 663, engagée à vous accompagner dans votre recherche d'emploi. « Construisons ensemble votre travail. »

Le profil recherché

Profil recherché pour le poste de Responsable commercial (h/f) :

Le candidat idéal doit posséder un niveau d'étude de Titre de niveau III - Bac +2 - BTS, DUT ou équivalent. Cette formation est essentielle pour assurer une compréhension approfondie des aspects commerciaux et stratégiques du rôle.

En termes d'expérience professionnelle, le candidat doit avoir entre 3 à 5 ans d'expérience pertinente. Cette expérience est cruciale pour démontrer une capacité à gérer efficacement les responsabilités associées au poste.

Nous recherchons une personne avec une forte capacité à développer et maintenir des relations commerciales tout en atteignant les objectifs de vente.