

Assistant commercial (H/F)

44240 LA CHAPELLE SUR ERDRE [Accéder à l'annonce en ligne](#)



CDI



Dès que possible



Temps plein



Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

L'agence Actual collabore avec une entreprise spécialisée dans le commerce de gros de produits innovants et de qualité pour enfants, filiale d'un groupe industriel reconnu.

Le poste

L'agence Actual de Carquefou recherche pour l'un de ses clients, un assistant commercial h/f.

Description du poste :

Nous recherchons un(e) Assistant commercial pour rejoindre notre équipe dynamique. L'objectif principal de ce poste est d'assister les comptes clés dans leurs missions quotidiennes. Vous serez chargé(e) de répondre aux appels d'offres, de rédiger des offres commerciales et de mettre à jour les bases de données.

Missions principales :

- Réponse aux appels d'offres et rédaction des offres commerciales
- Mise à jour des bases de données et référencement produit
- Déclaration de chiffres d'affaires et statistiques des ventes
- Accueil téléphonique et traitement du courrier
- Suivi du SAV, notes de frais et administration des ventes
- Gestion des fournitures de bureau et suivi du planning salarié
- Suivi du DUERP et de la sécurité au travail

Compétences requises :

Nous recherchons une personne ayant une maîtrise des outils bureautiques tels qu'Excel et Word, avec de fortes compétences en communication orale et écrite. Une connaissance du secteur d'activité est un atout important, tout comme une appétence pour le commerce et la gestion administrative.

Temps de travail : 39 heures par semaine

Le profil recherché

Pour le poste d'Assistant commercial (autres) (h/f), nous recherchons un candidat avec un ensemble de compétences spécifiques et un niveau de maîtrise requis. Le candidat idéal doit posséder des compétences solides en communication et la capacité de gérer efficacement les relations avec les clients.

Il est essentiel de démontrer une maîtrise avancée des outils bureautiques, notamment les logiciels de traitement de texte et les tableurs. Une connaissance approfondie des techniques de vente et de la gestion de projet est également requise pour réussir dans ce rôle.

Le candidat doit être capable de travailler de manière autonome tout en collaborant efficacement avec les autres membres de l'équipe. Une attention particulière aux détails et une capacité à résoudre les problèmes rapidement sont des qualités essentielles pour ce poste.